



ГРОМАДСЬКА СПІЛКА

**МЕРЕЖА
ПРАВОВОГО
РОЗВИТКУ**

03 квітня 2025 року

Запит на пропозиції № PF.UKR25_LDN_20

ГРОМАДСЬКОЇ СПІЛКИ "МЕРЕЖА ПРАВОВОГО РОЗВИТКУ"

на закупівлю

послуг експертів з розробки локальних стратегічних документів

Кінцевий термін подачі заявок: 16 квітня 2025 року до 23:59 за київським часом



ГРОМАДСЬКА СПІЛКА

**МЕРЕЖА
ПРАВОВОГО
РОЗВИТКУ**

ЗНАЙОМСТВО

Мережа правового розвитку (МПР) – це спілка організацій громадянського суспільства, які сприяють людиноцентричному правосуддю шляхом надання безоплатної правової допомоги, правової просвіти, досліджень, стратегічної адвокації та впровадження інших інструментів посилення правових можливостей з 2009 року.

Сьогодні спілка об'єднує організації з більшості регіонів України. Ці організації, на базі яких створені офіси Мережі, надають населенню базову інформацію з правових питань, активно співпрацюють з місцевим самоврядуванням для дослідження та розв'язання проблем громад, впроваджують альтернативні способи вирішення конфліктів, розвивають громади та місцеве лідерство.

Детальніше за посиланням: <https://ldn.org.ua/>

1. МЕТА ТА ЗМІСТ ЗАПИТУ

Проект фінансовано Чеським агенством розвитку в рамках проєкту "Віднова" - Створення місцевого, інклюзивного та прозорого процесу відновлення в Україні - Чеської Республіки". У зв'язку із розширенням впроваджуваних ініціатив МПР запрошує підрядників послуг подати цінову пропозицію на закупівлю послуг експертів з розробки локальних стратегічних документів.

Кінцевий термін подачі заявок: **16 квітня 2025 року до 23:59 за київським часом**

Запитання щодо тендеру можна надсилати в електронному вигляді за ел.поштою: procurement@ldn.org.ua до **14 квітня 2025 року**.

2. ВИМОГИ ТА УМОВИ ЗАПИТУ

Період укладання договору: **до 31 грудня 2025 року**.

Важливо! Вартість проживання, харчування поза межами заходу, а також транспортні витрати до місця проведення події (за винятком пересування в межах області, де передбачено використання послуг наших перевізників) мають бути включені у фінансову пропозицію.

Конкурс складається з п'яти ЛОТів.

Учасники/ці конкурсу можуть податись на будь-який ЛОТ(и).

Просимо детально ознайомитись з технічними завданнями до ЛОТів, обов'язками та вимогами до виконавців:

Лот 1 Експертні послуги із розробки локального стратегічного документу щодо розвитку освіти

Технічне завдання додається

Лот 2 Експертні послуги з розробки просторового проєкту ветеранського простору

Технічне завдання додається

Лот 3 Експертні послуги із розробки програми безбар'єрності громади

Технічне завдання додається

Лот 4 Експертні послуги із розробки програм енергоефективності та розвитку відновлюваних джерел енергії

Технічне завдання додається

Лот 5 Експертні послуги із розробки локального стратегічного документу щодо залучення інвестицій

Технічне завдання додається

3. ПРАВИЛА ПОДАННЯ ТЕНДЕРНОЇ ПРОПОЗИЦІЇ



ГРОМАДСЬКА СПІЛКА

МЕРЕЖА ПРАВОВОГО РОЗВИТКУ

Тендерні пропозиції повинні бути підготовлені на основі вказівок, викладених у цьому Запиті на пропозиції.

Повні заявки повинні надаватись **українською мовою** в одному екземплярі на електронну пошту procurement@ldn.org.ua із маркуванням: «Тендер № PF.UKR25_LDN_20 ЛОТ __» не пізніше **23:59, 16 квітня 2025 року**.

Будь ласка, зверніться до наступних Додатків і використовуйте їх, щоб підготувати свою пропозицію. Ваша пропозиція повинна містити наступне:

1. Підписана Тендерна форма, заповнена за зразком та надіслана у форматі .pdf ([див. Додаток А](#)).
2. Підписана Технічна специфікація, заповнена за зразком та надіслана у форматі .pdf ([див. Додаток Б](#)).
3. Підписана Фінансова пропозиція, заповнена за зразком та надіслана у форматі .pdf ([див. Додаток В](#)).
4. Резюме учасника_ці тендеру з переліком релевантного досвіду.
5. Портфоліо з прикладами участі в розробці освітніх документів, складене у довільній формі **(ДЛЯ ЛОТУ 1)**
6. Портфоліо з документами, до розробки яких було залучено експерта **(ДЛЯ ЛОТУ 2 та 3)**
7. Портфоліо з документами, проєктами, об'єктами або суміжними активностями у сфері енергоефективності або відновлюваних джерел енергії **(ДЛЯ ЛОТУ 4)**
8. Портфоліо з прикладами участі в розробці інвестиційних документів, або залучення інвестицій у довільній формі **(ДЛЯ ЛОТУ 5)**
9. Копія документу, що підтверджує державну реєстрацію та копія документу, що підтверджує податковий статус (у разі відсутності ФОП Зі групи, просимо надіслати лист про готовність зареєструвати ФОП Зі групи у разі відбору).
10. Підписаний [кодекс поведінки для постачальника](#)

Також просимо надати, але не вимагаємо (наявність відповідного документу підвищує шанси на перемогу)

11. Сертифікати що підтверджують володіння інструментами фасилітації та стратегічного планування за відсутності релевантного досвіду

Важливо!

У разі ненадання вищезазначених обов'язкових документів заявка може вважатися **НЕДІЙСНОЮ** і буде автоматично відхилена.

Заявки, надіслані на іншу адресу або в іншій формі, ніж це передбачено цим Запитом, або у випадку яких не дотримано належного рівня конфіденційності, або отримані після вказаної дати та часу, **буде відхилено**.

Учасник_ця тендеру несе всі витрати, пов'язані з підготовкою та поданням своєї пропозиції, Заявник не несе відповідальності за ці витрати, незалежно від проведення чи результату тендерного процесу.

3.1. ЗМІСТ ТЕНДЕРНОЇ ФОРМИ

Учасник_ця тендеру повинен заповнити дані про себе як учасника_цю тендеру та вказати нижче перелік документів, які він/вона подає до заявки.

Додаток А. Тендерна форма - завантажте файл з Google диску, заповніть, підпишіть та надішліть у форматі .pdf

3.2. ЗМІСТ ТЕХНІЧНОЇ ПРОПОЗИЦІЇ

Учасник_ця тендеру повинен заповнити таблицю, вказавши всю необхідну інформацію про запропоновані послуги.

Додаток Б. Технічна специфікація - завантажте файл з Google диску, заповніть, підпишіть та надішліть у



форматі .pdf

3.1. ЗМІСТ ФІНАНСОВОЇ ПРОПОЗИЦІЇ

Учасник_ця тендеру повинен заповнити таблицю, вказавши запропоновані послуги, які будуть надаватись, їх ціну та вартість, а також термін дії фінансової пропозиції. У фінансовій пропозиції потрібно дотримуватись використання одиниці "послуга".

Фінансова пропозиція подається у валюті гривня.

Додаток В. Фінансова пропозиція - завантажте файл з Google диску, заповніть, підпишіть та надішліть у форматі .pdf

Важливо!

Учасник_ця, який/яка переможе, буде зобов'язаний підтримувати модель запропонованої ціни протягом терміну дії Договору.

4. ПРОЦЕС ТА МЕТОД ОЦІНКИ ЗАЯВОК

Якщо на етапі адміністративної оцінки пропозиції учасник_ця тендеру не відповідає вказаним вимогам, подальша оцінка припиняється.

Критерії оцінки пропозицій:

Етап 1. Адміністративна оцінка - Наявність повного пакету документів та підписані форми. Метод оцінки: пройшов/не пройшов.

Етап 2. Технічна та фінансова оцінка **ЛОТУ 1**, яка ґрунтується на бальній системі:

Критерій	Вага критерію у %	Опис критерію
Релевантний досвід	40	• 40 балів – кандидат має повну відповідність усім вимогам: вища освіта з суспільних наук, педагогіки, менеджменту або у суміжних галузях. • досвід роботи або взаємодії з органами місцевого самоврядування. • досвід співпраці із донорськими організаціями / в межах проєктів. • досвід участі у розробці політик та/чи стратегій місцевого / регіонального рівнів. • 30 балів – кандидат має повну відповідність 3 із 4 вимог: вища освіта з суспільних наук, педагогіки, менеджменту або у суміжних галузях. • досвід роботи або взаємодії з органами місцевого самоврядування. • досвід співпраці із донорськими організаціями / в межах проєктів • досвід участі у розробці політик та/чи стратегій місцевого / регіонального рівнів. • 20 балів – кандидат відповідає 2 із 4 вимог: вища освіта з суспільних наук, педагогіки, менеджменту або у суміжних галузях. • досвід роботи або взаємодії з органами місцевого самоврядування.



ГРОМАДСЬКА СПІЛКА

**МЕРЕЖА
ПРАВОВОГО
РОЗВИТКУ**

		• досвід співпраці із донорськими організаціями / в межах проєктів • досвід участі у розробці політик та/чи стратегій місцевого / регіонального рівнів. 10 балів – кандидат відповідає 1 із 4 вимог: • вища освіта з суспільних наук, педагогіки, менеджменту або у суміжних галузях. • досвід роботи або взаємодії з органами місцевого самоврядування. • досвід співпраці із донорськими організаціями / в межах проєктів • досвід участі у розробці політик та/чи стратегій місцевого / регіонального рівнів. 0 балів – невідповідність вимогам.
Навички роботи із групами	20	20 балів: Кандидат знає і володіє інструментами фасилітації, методами стратегічного планування, що підтверджується наданими сертифікатами 10 балів: Кандидат знає і володіє інструментами або лише фасилітації, або лише методами стратегічного планування 0 балів: Кандидат не володіє інструментами фасилітації та методами стратегічного планування
Розуміння специфіки освітньої сфери	20	20 балів: Ґрунтовне розуміння освітньої сфери підтверджене попередньою роботою пов'язаною із освітньою політикою. 10 балів: Загальне розуміння специфіки освітньої сфери, відсутній досвід роботи із освітньою політикою 0 балів: Відсутність розуміння специфіки освітньої сфери.
Цінова пропозиція	20	Оцінка проводиться на основі порівняння цінових пропозицій. Учасник із найнижчою ціною отримує максимальні 20 балів. Решта учасників отримують бали пропорційно до їхньої пропозиції відносно найнижчої ціни. Формула: $\text{Бал} = (\text{Найнижча ціна} / \text{Ціна учасника}) \times 5$ балів.

Етап 2. Технічна та фінансова оцінка **ЛОТУ 2**, яка ґрунтується на бальній системі:

Критерій	Вага критерію у %	Опис критерію
Релевантний досвід	40	• 40 балів – кандидат має повну відповідність усім вимогам: • вища освіта з суспільних наук, архітектури, менеджменту або у суміжних галузях. • досвід роботи або взаємодії з органами місцевого самоврядування. • досвід співпраці із донорськими організаціями / в межах проєктів • досвід участі у розробці просторових проєктів. • 30 балів – кандидат має повну відповідність 3 із 4 вимог: вища освіта суспільних наук, архітектури, менеджменту або у суміжних галузях. • досвід роботи або взаємодії з органами



ГРОМАДСЬКА СПІЛКА

**МЕРЕЖА
ПРАВОВОГО
РОЗВИТКУ**

		місцевого самоврядування. • досвід співпраці із донорськими організаціями / в межах проєктів • досвід участі у розробці просторових проєктів. 20 балів – кандидат відповідає 2 із 4 вимог: • вища освіта з суспільних наук, архітектури, менеджменту або у суміжних галузях. • досвід роботи або взаємодії з органами місцевого самоврядування. • досвід співпраці із донорськими організаціями / в межах проєктів • досвід участі у розробці просторових проєктів. 10 балів – кандидат відповідає 1 із 4 вимог: • вища освіта з суспільних наук, архітектури, менеджменту або у суміжних галузях. • досвід роботи або взаємодії з органами місцевого самоврядування. • досвід співпраці із донорськими організаціями / в межах проєктів • досвід участі у розробці просторових проєктів. 0 балів – невідповідність вимогам.
Навички роботи із групами	20	20 балів: Кандидат знає і володіє інструментами фасилітації, методами стратегічного планування 10 балів: Кандидат знає і володіє інструментами або лише фасилітації, або лише методами стратегічного планування 0 балів: Кандидат не володіє інструментами фасилітації та методами стратегічного планування
Розуміння локальної специфіки	20	20 балів: Ґрунтовне розуміння проблем області підтверджене попередньою роботою в регіоні 10 балів: Загальне розуміння специфіки проблем області, відсутній попередній досвід роботи в області. 0 балів: Відсутність розуміння специфіки регіону.
Цінова пропозиція	20	Оцінка проводиться на основі порівняння цінових пропозицій. Учасник із найнижчою ціною отримує максимальні 20 балів. Решта учасників отримують бали пропорційно до їхньої пропозиції відносно найнижчої ціни. Формула: $\text{Бал} = (\text{Найнижча ціна} / \text{Ціна учасника}) \times 20$ балів.

Етап 2. Технічна та фінансова оцінка **ЛОТУ 3**, яка ґрунтується на бальній системі:

Критерій	Вага критерію у %	Опис критерію
Релевантний досвід	40	• 40 балів – кандидат має повну відповідність усім вимогам: вища освіта в галузі суспільних наук,



		менеджменту або у суміжних галузях. • досвід роботи або взаємодії з органами місцевого самоврядування. • досвід співпраці із донорськими організаціями / в межах проєктів • досвід участі у розробці політик та/чи стратегій місцевого / регіонального рівнів. • 30 балів – кандидат має повну відповідність 3 із 4 вимог: вища освіта в галузі суспільних наук, менеджменту або у суміжних галузях. • досвід роботи або взаємодії з органами місцевого самоврядування. • досвід співпраці із донорськими організаціями / в межах проєктів • досвід участі у розробці політик та/чи стратегій місцевого / регіонального рівнів. 20 балів – кандидат відповідає 2 із 4 вимог: • вища освіта в галузі суспільних наук, менеджменту або у суміжних галузях. • досвід роботи або взаємодії з органами місцевого самоврядування. • досвід співпраці із донорськими організаціями / в межах проєктів • досвід участі у розробці політик та/чи стратегій місцевого / регіонального рівнів. 10 балів – кандидат відповідає 1 із 4 вимог: • вища освіта в галузі суспільних наук, менеджменту або у суміжних галузях. • досвід роботи або взаємодії з органами місцевого самоврядування. • досвід співпраці із донорськими організаціями / в межах проєктів • досвід участі у розробці політик та/чи стратегій місцевого / регіонального рівнів. 0 балів – невідповідність вимогам.
Навички роботи із групами	20	20 балів: Кандидат знає і володіє інструментами фасилітації, методами стратегічного планування, що підтверджується наданими сертифікатами 10 балів: Кандидат знає і володіє інструментами або лише фасилітації, або лише методами стратегічного планування 0 балів: Кандидат не володіє інструментами фасилітації та методами стратегічного планування
Розуміння специфіки теми безбар'єрності	20	20 балів: Ґрунтовне розуміння в сфері безбар'єрності підтверджене попередньою роботою. 10 балів: Загальне розуміння сфери безбар'єрності, відсутній релевантний досвід роботи 0 балів: Відсутність розуміння специфіки.
Цінова пропозиція	20	Оцінка проводиться на основі порівняння цінових пропозицій. Учасник із найнижчою ціною отримує максимальні 20 балів. Решта учасників отримують бали пропорційно



ГРОМАДСЬКА СПІЛКА

**МЕРЕЖА
ПРАВОВОГО
РОЗВИТКУ**

		до їхньої пропозиції відносно найнижчої ціни. Формула: Бал=(Найнижча ціна/Ціна учасника)×5 балів.
--	--	--

Етап 2. Технічна та фінансова оцінка **ЛОТу 4**, яка ґрунтується на бальній системі:

Критерій	Вага критерію у %	Опис критерію
Релевантний досвід	40	• 40 балів – кандидат має повну відповідність усім вимогам: вища освіта галузі енергетики, екології, архітектури, менеджменту або у суміжних галузях. • досвід роботи або взаємодії з органами місцевого самоврядування. • досвід співпраці із донорськими організаціями / в межах проєктів • досвід участі у розробці політик та/чи стратегій місцевого / регіонального рівнів. • 30 балів – кандидат має повну відповідність 3 із 4 вимог: вища освіта галузі енергетики, екології, архітектури, менеджменту або у суміжних галузях. • досвід роботи або взаємодії з органами місцевого самоврядування. • досвід співпраці із донорськими організаціями / в межах проєктів • досвід участі у розробці політик та/чи стратегій місцевого / регіонального рівнів. • 20 балів – кандидат відповідає 2 із 4 вимог: • вища освіта галузі енергетики, екології, архітектури, менеджменту або у суміжних галузях. • досвід роботи або взаємодії з органами місцевого самоврядування. • досвід співпраці із донорськими організаціями / в межах проєктів • досвід участі у розробці політик та/чи стратегій місцевого / регіонального рівнів. • 10 балів – кандидат відповідає 1 із 4 вимог: • вища освіта галузі енергетики, екології, архітектури, менеджменту або у суміжних галузях. • досвід роботи або взаємодії з органами місцевого самоврядування. • досвід співпраці із донорськими організаціями / в межах проєктів • досвід участі у розробці політик та/чи стратегій місцевого / регіонального рівнів. • 0 балів – невідповідність вимогам.
Навички роботи із групами	20	20 балів: Кандидат знає і володіє інструментами фасилітації, методами стратегічного планування, що підтверджується наданими сертифікатами 10 балів: Кандидат знає і володіє інструментами або лише фасилітації, або лише методами стратегічного планування 0 балів: Кандидат не володіє інструментами фасилітації та методами стратегічного планування



ГРОМАДСЬКА СПІЛКА

**МЕРЕЖА
ПРАВОВОГО
РОЗВИТКУ**

Розуміння специфіки тем відновлюваних джерел енергії та енергоефективності	20	20 балів: Ґрунтовне розуміння тем підтверджене впровадженнями проєктами. 10 балів: Загальне розуміння специфіки сфери, відсутній досвід роботи із проєктами щодо цих тем 0 балів: Відсутність розуміння специфіки.
Цінова пропозиція	20	Оцінка проводиться на основі порівняння цінових пропозицій. Учасник із найнижчою ціною отримує максимальні 20 балів. Решта учасників отримують бали пропорційно до їхньої пропозиції відносно найнижчої ціни. Формула: $\text{Бал} = (\text{Найнижча ціна} / \text{Ціна учасника}) \times 5 \text{ балів}$.

Етап 2. Технічна та фінансова оцінка **ЛОТУ 5**, яка ґрунтується на бальній системі:

Критерій	Вага критерію у %	Опис критерію
Релевантний досвід	40	40 балів – кандидат має повну відповідність усім вимогам: вища освіта в галузі суспільних наук, економіки, права, менеджменту або у суміжних галузях. - досвід роботи або взаємодії з органами місцевого самоврядування. - досвід співпраці із донорськими організаціями / в межах проєктів - досвід участі у розробці політик та/чи стратегій місцевого / регіонального рівнів. 30 балів – кандидат має повну відповідність 3 із 4 вимог: вища освіта в галузі суспільних наук, економіки, права, менеджменту або у суміжних галузях. - досвід роботи або взаємодії з органами місцевого самоврядування. - досвід співпраці із донорськими організаціями / в межах проєктів - досвід участі у розробці політик та/чи стратегій місцевого / регіонального рівнів. 20 балів – кандидат відповідає 2 із 4 вимог: вища освіта в галузі суспільних наук, економіки, права, менеджменту або у суміжних галузях. - досвід роботи або взаємодії з органами місцевого самоврядування. - досвід співпраці із донорськими організаціями / в межах проєктів - досвід участі у розробці політик та/чи стратегій місцевого / регіонального рівнів. 10 балів – кандидат відповідає 1 із 4 вимог: вища освіта в галузі суспільних наук, економіки, права, менеджменту або у суміжних галузях. - досвід роботи або взаємодії з органами місцевого самоврядування.



		• досвід співпраці із донорськими організаціями / в межах проєктів • досвід участі у розробці політик та/чи стратегій місцевого / регіонального рівнів. 0 балів – невідповідність вимогам.
Навички роботи із групами	20	20 балів: Кандидат знає і володіє інструментами фасилітації, методами стратегічного планування, що підтверджується наданими сертифікатами 10 балів: Кандидат знає і володіє інструментами або лише фасилітації, або лише методами стратегічного планування 0 балів: Кандидат не володіє інструментами фасилітації та методами стратегічного планування
Розуміння специфіки сфери інвестицій	20	20 балів: Ґрунтовне розуміння сфери інвестицій попередньою роботою, - безпосереднім залученням інвестицій або розробкою відповідної документації. 10 балів: Загальне розуміння специфіки сфери, відсутній відповідний досвід роботи 0 балів: Відсутність розуміння специфіки.
Цінова пропозиція	20	Оцінка проводиться на основі порівняння цінових пропозицій. Учасник із найнижчою ціною отримує максимальні 20 балів. Решта учасників отримують бали пропорційно до їхньої пропозиції відносно найнижчої ціни. Формула: $\text{Бал} = (\text{Найнижча ціна} / \text{Ціна учасника}) \times 5 \text{ балів}$.

Прохідний бал - 70%

Замовник залишає за собою право:

- зв'язатися з будь-якою компанією чи особою, вказаною постачальником у якості тих, хто надали рекомендацію.
- запросити у підрядника будь-які додаткові або підтверджувальні дані.
- прийняти будь-яку Заявку повністю або частково.
- вступити у переговори з обраним підрядником.

5. ЧИННІСТЬ ЗАЯВОК

Заявки повинні зберігати свою чинність **не менше 30 днів** після їх відкриття, якщо інше не передбачено спеціальними умовами та положеннями.

У виняткових випадках, до закінчення терміну дії пропозиції, Заявник може вимагати від учасників торгів продовжити термін дії їхніх пропозицій. Запит та відповідь на нього оформляються письмово. Учасник_ця торгів може відмовитися від продовження терміну дії своєї пропозиції, і в цьому випадку він може відкликати свою пропозицію. Учасник_ця тендеру, який погоджується на запит, не зобов'язаний або не має права змінювати свою пропозицію. Усі ціни залишаються фіксованими до закінчення терміну дії пропозиції, до якого укладається договір.



ГРОМАДСЬКА СПІЛКА

**МЕРЕЖА
ПРАВОВОГО
РОЗВИТКУ**

6. УКЛАДАННЯ ДОГОВОРУ

Реалізацію договору буде доручено постачальнику, який вніс технічно прийнятну пропозицію з найкращою ціною, чиї послуги є прийнятними з комерційної та технічної точки зору, компетенції є найвищими та чия заявка відповідає усім інструкціям, умовам та положенням, наведеним у Запиті на пропозиції, за умови, що заявка є розсудливою і відповідає інтересам Замовника.

З підрядником буде укладено договір, в якому буде детально визначено умови співпраці.

З повагою,

ГС "Мережа правового розвитку"