

	CEP-RFP-2023-141 Answers to Questions	CEP-RFP-2023-141 Відповіді на запитання
	The purpose of this document is to disseminate responses to questions received from prospective offerors regarding the request for proposals (RFP) Demand-Driven Workforce Development for Enhancing Employment of Veterans and Vulnerable Groups with the Major Focus on Sectors Driving Economic Recovery.	Метою цього документу є надання відповідей на запитання, отримані від потенційних оферентів щодо запиту на надання пропозицій (ЗНП) «Розвиток кадрового потенціалу на основі попиту для підвищення зайнятості ветеранів та вразливих груп населення, з основним акцентом на галузях, що сприяють економічному відновленню».
	<u>Section 1: Questions received via email</u> <u>(cepprocurement@chemonics.com)</u>	Розділ 1: Запитання, отримані на адресу електронної пошти <u>(cepprocurement@chemonics.com)</u>
1	<p>Question: We will be applying for several lots. Which ones are best for us?</p> <p>Answer: It is an Offeror's responsibility to review the RFP and ascertain which lot is most suitable for their own organization based on their company's experience, expertise, and organizational strategy.</p>	<p>Запитання: Ми будемо подаватися на декілька лотів. Які нам найкраще підходять?</p> <p>Відповідь: Оферент повинен вивчити ЗНП та визначити, який лот є найбільш доцільним для його організації, виходячи з досвіду, експертних знань та організаційної стратегії його компанії.</p>
2	<p>Question: We do not yet have such a large number (15-20) of companies that would agree to cooperate with us in finding workers. We have 10 with whom we have started a pilot project. Is it critical?</p> <p>Answer: If you do not have enough time to collect letters of support/commitment from the number of enterprises specified in the RFP, you can submit your proposal for selected lots with a smaller number of letters of support/commitment. It is important that at the time of submission of the proposal you have agreements on cooperation with a sufficient number of enterprises to achieve the objectives of the lot or have an understanding that you will be able to enter into cooperation with a sufficient number of enterprises during the implementation of contractual obligations. We look forward to your comments in this regard in the proposal. Please be aware that any full or partial non-compliance with the RFP</p>	<p>Запитання: У нас поки немає такої великої кількості (15-20) підприємств які б надали нам згоду на співпрацю в пошуку робітників. У нас є 10 з якими ми розпочали пілотний проєкт. Це критично?</p> <p>Відповідь: Якщо ви не встигаєте зібрати листи підтримки/зобов'язання від зазначеної в ЗНП кількості підприємств, ми можете подати свою пропозицію на обрані лоти із меншою кількістю листів підтримки/зобов'язань. Важливо, щоб у вас на момент подачі пропозиції були домовленості про співпрацю із достатньою для досягнення цілей лоту кількістю підприємств або було розуміння, що ви зможете вийти на співпрацю із достатньою кількістю підприємств під час реалізації контрактних зобов'язань. Ми очікуємо ваші коментарі з цього приводу в пропозиції. Також зверніть, будь ласка,</p>

	<p>participation criteria reduces the number of points during the evaluation (minor formal non-compliance - to a lesser extent, substantive non-compliance - to a greater extent) and thus reduces your chances of winning the lot.</p>	<p>увагу на те, що будь-яка повна або часткова невідповідність критеріям участі в ЗНП зменшує кількість балів під час оцінювання (дрібна формальна невідповідність - в меншій мірі, невідповідність по суті - в більшій мірі) і тим самим зменшує ваші шанси на перемогу в лоті.</p>
3	<p>Question: Do we have to set a price for training and recruiting services for the people we will train? Because the project also has marketing costs to attract people to study through advertising.</p> <p>Answer: The procurement is all-inclusive, and payments are tied to the deliverables specified in the KPIs. You should price all significant components of the objectives and KPIs for each lot. If you believe that you need to order training and recruitment services from third parties to achieve the outputs, please specify them in the estimate with sufficient detail to be understood.</p>	<p>Запитання: Ми повинні формувати ціну за навчальні та рекрутингові послуги для людей яких ми будемо навчати? Бо в проєкті також є маркетингові витрати на залучення рекламою людей до навчання.</p> <p>Відповідь: Закупівля здійснюється за принципом “все включено”, а виплати прив'язані до результатів, зазначених КПП. Ви маєте формувати ціну на всі значущі складові досягнення цілей та КПП кожного лоту. Якщо ви вважаєте, що для досягнення цілей вам потрібно замовити у третіх сторін навчальні та рекрутингові послуги, будь ласка, зазначте їх в кошторисі із достатнім для розуміння ступенем деталізації.</p>
4	<p>Question: Do we have to specify our costs when forming the budget for the tender?</p> <p>Answer: Please refer to RFP Section I.7. Instructions for the preparation of the Proposal and Annex 2 Guide to Creating a Financial Proposal for a Fixed Price Subcontract which consists of several pages of guidance on what to include in the cost/financial proposal.</p>	<p>Запитання: В формування бюджету на тендер ми повинні вказувати вам наші витрати?</p> <p>Відповідь: Будь ласка, зверніться до Розділу I.7 ЗНП. Інструкції з підготовки пропозиції та Додаток 2 Вказівки щодо розробки фінансової пропозиції для Субконтракту з фіксованою ціною, який містить декілька сторінок з інструкціями щодо того, що потрібно включити до кошторису/фінансової пропозиції.</p>
5	<p>Question: Where is the template for submission?</p> <p>Answer: Annex 1 Cover Letter outlines all the documents that are required for the proposal submission. There are templates for the cover letter (Annex 1) and the required certifications (Annex 3). All other required proposal documents do not have a standard template. There are also two different examples of how to design a budget, you can use one of them or use your own cost estimate template.</p>	<p>Запитання: Де все ж таки шаблон для подачі?</p> <p>Відповідь: У Додатку 1 «Супровідний лист» описані всі документи, які необхідні для подачі пропозиції. Існують шаблони супровідного листа (Додаток 1) та необхідних засвідчень (Додаток 3). Всі інші необхідні документи для подання заявки не мають стандартного шаблону. Також є два різні приклади оформлення кошторису, ви можете використати один з них, або використати свій шаблон кошторису.</p>

6	<p>Question: What is the practical difference between clauses 2 and 3? 60 people are to be employed during the project implementation, and 40 as follow-up? or maybe some other understanding of the context?</p> <p>Answer: This question appears to relate specifically to Lot 8, which prioritizes proposals that meet two main objectives: engaging a minimum of 60 students in total and, from this group, creating at least 40 jobs</p> <p>1. Student Engagement: Clause 2 of Lot 8 mandates that students participate in internships, apprenticeships, practices, on-the-job training, or similar opportunities. The appropriate methodology is expected to be offered by the offeror. This process, organized by the offeror, should effectively prepare students for employment in respective field. Engage at least 60 students initially, though more can be included if necessary.</p> <p>For confirming it, documentation may include internship agreements or other legal documents for clause 2 of Lot 8, which cover the internship or part-time employment phase.</p> <p>2. Job Creation: Clause 3 requires the creation of 40 long-term, full-time jobs for students, with employment contracts lasting at least 12 months. It's important to note that one full-time position can be fulfilled by two part-time roles (50% each). Therefore, the 40 full-time roles can be achieved through combinations such as 20 full-time and 40 part-time jobs or similar iteration.</p> <p>For clause 3 of the Lot 8, confirmation of full-time employment could include employment contracts, orders on enrollment, certificate from the place of work, civil law contracts, agreements, employment report (4DF) from the business' electronic profile, certificate from the personal Pension Office, extract from the register of individual entrepreneurs (if the trainee became an individual</p>	<p>Запитання: Яка практична різниця між п.2 і 3? 60 людей має бути працевлаштовані під час реалізації проекту, а 40 як follow up? Чи, може, якесь інше розуміння контексту?</p> <p>Відповідь: Це питання стосується саме Лоту 8, який надає пріоритет пропозиціям, що відповідають двом основним цілям: залучення щонайменше 60 студентів загалом і створення з цієї групи щонайменше 40 робочих місць</p> <p>1. Залучення студентів: Пункт 2 Лоту 8 вимагає, щоб студенти брали участь у стажуванні, навчанні, практиці, навчанні на робочому місці або інших подібних заходах. Очікується, що offerent запропонує відповідну методологію. Цей процес, організований offerentом, повинен ефективно підготувати студентів до працевлаштування у відповідній галузі. На початковому етапі необхідно залучити щонайменше 60 студентів, хоча за необхідності можна залучити більше.</p> <p>Для підтвердження цих КПП документація може включати договори про стажування або інші юридичні документи для пункту 2 Лоту 8, які охоплюють фазу стажування або неповної зайнятості.</p> <p>2. Створення робочих місць: Пункт 3 вимагає створення 40 довгострокових робочих місць із повною зайнятістю для студентів, із трудовими договорами тривалістю не менше 12 місяців. Важливо зазначити, що одна посада з повною зайнятістю може бути заміщена двома посадами з неповною зайнятістю (50% кожна). Таким чином, 40 повних робочих місць можуть бути досягнуті за рахунок комбінацій, таких як 20 повних робочих місць і 40 неповних робочих місць або подібних варіантів.</p> <p>Для пункту 3 Лоту 8 підтвердженням повної зайнятості можуть бути трудові договори, накази про зарахування,</p>
---	--	---

	<p>entrepreneur as a result of participation in the project). Any facts that are not required for confirmation may be hidden in the agreements: only the name of the company where the person was employed, the person's full name, the date and term of the contract, and the position title should be left.</p> <p>All reporting and individual sensitive information, including tax IDs, will remain confidential and will NOT be published, disclosed, or transferred to third parties. All the data provided are of an exclusively informational and statistical nature and help CEP assess the impact of its support, identify opportunities for improvement, and provide a justification for the donor to further support such initiatives for Ukrainian businesses.</p>	<p>довідка з місця роботи, цивільно-правові договори, угоди, звіт про зайнятість (4ДФ) з електронного кабінету підприємства, довідка з особистого кабінету Пенсійного фонду, витяг із реєстру фізичних осіб-підприємців (якщо учасник став фізичною особою-підприємцем в результаті участі в проєкті). Будь-які деталі, які не потрібні для підтвердження факту працевлаштування, можуть бути приховані в договорах: слід залишити лише назву компанії, де працевлаштована особа, ПІБ особи, дату та строк дії договору, а також назву посади.</p> <p>Вся звітність та індивідуальна конфіденційна інформація, включаючи податкові номери, залишатиметься конфіденційною і НЕ буде опублікована, розголошена або передана третім особам. Усі надані дані мають виключно інформаційний та статистичний характер і допомагають КЕУ оцінити вплив своєї підтримки, визначити можливості для покращення та надати донору обґрунтування для подальшої підтримки подібних ініціатив для українського бізнесу.</p>
7	<p>Question: In point 3, what exactly is meant by “employment promotion” in practice?</p> <p>Answer: All lots have KPIs in different clauses that sound like “to employ”, “to facilitate employment”, “to facilitate creation and filling of new jobs”. In all lots, we are talking about a synonymous description of the same KPI, as a result of which the specified number of persons should get a new job, i.e. become employed, on a full-time basis for a long-term period (it means that the position is created for at least 12 months). Employment will need to be confirmed in accordance with the methodology developed by CEP. If persons are employed on a half-time basis, a coefficient of 0.5 is used to calculate the employment of such persons,</p>	<p>Запитання: В п.3 як саме на практиці розуміється "сприяння працевлаштуванню"?</p> <p>Відповідь: У усіх лотах у різних пунктах є КПІ які звучать як “працевлаштувати”, “сприяти працевлаштуванню”, “сприяти створенню та заповненню нових робочих місць”. В усіх лотах мова йде про синонімічний опис одного й того самого КПІ, в результаті якого зазначена кількість осіб має отримати нову роботу, тобто стати працевлаштованим, на повну ставку на довготривалий термін (мається на увазі, що посада створена для роботи мінімум на 12 місяців). Працевлаштування необхідно буде підтвердити відповідно до розробленої КЕУ методики. Якщо будуть</p>

	<p>i.e., 2 persons on a 0.5-time basis should be employed to count each full-time position.</p>	<p>працевлаштовані особи на 0,5 ставки, для підрахунку працевлаштувань таких осіб використовується коефіцієнт 0,5 - тобто для зарахування кожного повного робочого місця потрібно працевлаштувати 2 особи на 0,5 ставки.</p>
8	<p>Question: Do these 40 students from p.3 include the 60 students from p.2? Is the final KPI of the project $40+60=100$?</p> <p>Answer: From the context, we understand that this question refers to Lot 8. Please refer to the answer to question 6.</p>	<p>Запитання: Чи входять ці 40 студентів з п.3 до 60 студентів з п.2? Чи фінальний КРІ проєкту це $40+60=100$?</p> <p>Відповідь: Із контексту ми розуміємо, що це питання стосується лоту 8. Ознайомтесь, будь ласка, із відповіддю на питання 6.</p>
9	<p>Question: What are the specific forms of confirmation for reporting these indicators from p.2 and p.3? If indicator #2 is employment, are these copies of orders for employment or something else? If indicator #3 is employment assistance, are these letters from employers or something else?</p> <p>Answer: From the context, we understand that this question refers to Lot 8. Please refer to the answer to question 6.</p>	<p>Запитання: Які саме конкретні форми підтвердження для звітності цих показників з п.2 та п.3? Якщо показник №2 - працевлаштування, - це копії наказів про зарахування на роботу чи щось інше? Якщо показник 3 - сприяння працевлаштуванню, - це листи від роботодавців чи також щось інше?</p> <p>Відповідь: Із контексту ми розуміємо, що це питання стосується лоту 8. Ознайомтесь, будь ласка, із відповіддю на питання 6</p>
10	<p>Question: Will it lower the application score if the topic of the curriculum is not tied to a specific industry? That is, the skills will be applicable to different industries. I ask because we are digitally oriented and have several areas of digital skills that can be applied in different industries and types of work. There is a demand from the industry for this.</p> <p>Answer: Please refer to the overall objectives of this RFP as stated in section I.1. Introduction: "With a strong focus on strengthening hard/technical skills and filling manual jobs in sectors that are driving economic recovery..." and the priority sectors of economic recovery specified in the description of each of the eight lots in section II.2. Terms of Reference. Offerors' proposals should meet the specified conditions and objectives to the maximum extent possible, as well as ensure the specified KPIs. Please be advised to demonstrate how your proposal specifically supports the priority sectors</p>	<p>Запитання: Чи не занижить це оцінку заявки, якщо тема навчальної програми не буде прив'язана до конкретної галузі. Тобто навички будуть applicable до різних галузей. Запитую, бо ми цифрово спрямовані і маємо кілька напрямків цифрових навичок, що можуть бути застосовані в різних галузях і типах робіт. Запит від індустрії на це є.</p> <p>Відповідь: Будь ласка, зверніть увагу на загальні цілі цього ЗНП, зазначені в I.1. Вступ "Зосереджуючи увагу на посиленні професійних/технічних навичок та заповненні робітничих вакансій у галузях, що сприяють економічному відновленню ..." і також на пріоритетні галузі економічного відновлення, зазначені в описі кожного з восьми лотів в розділі II.2. Технічне завдання. Пропозиції оферентів мають максимально відповідати зазначеним умовам та цілям, а також забезпечувати</p>

	although the skills can be beneficial for other industries too.	зазначені КПП. <u>Просимо продемонструвати, як саме ваша пропозиція підтримує пріоритетні сектори, хоча отримані навички можуть бути корисними і для інших галузей.</u>
11	<p>Question: We want to apply for a Request for Proposals (RFP) for professional development and retraining of specialists in accordance with the market. Could you please provide the templates of the documents (Office Word format)? I could only find PDF versions of the files, which are difficult to edit.</p> <p>Answer: Please find attached Microsoft Word templates for the cover letter (Annex 1) and the required certifications (Annex 3). All other required proposal documents do not have a standard template. Please note that Annex 5 is a sample of the fixed price subcontract that will be signed with the selected offeror and has been shared only for reference; it should not be filled in and submitted as part of your proposal.</p>	<p>Питання Ми хочемо подати заявку на участь у запиті на надання пропозицій (ЗНП) на підвищення кваліфікації та перепідготовку фахівців відповідно до потреб ринку. Чи не могли б ви надати шаблони документів (у форматі Office Word)? Я знайшов лише PDF-версії файлів, які важко редагувати.</p> <p>Відповідь: Будь ласка, знайдіть у додатку до ЗНП шаблони у форматі Microsoft Word для супровідного листа (Додаток 1) та необхідних засвідчень (Додаток 3). Всі інші необхідні документи пропозиції не мають стандартного шаблону. Будь ласка, зверніть увагу, що Додаток 5 є зразком субпідрядного договору з фіксованою ціною, який буде підписаний з обраним учасником, і надається лише для ознайомлення; його не слід заповнювати та подавати як частину вашої пропозиції.</p>
12	<p>Question: Should we complete and submit the Fixed Price Subcontract (Annex 5) along with our application by November 25? Or does the signing of the subcontract occur only if our proposal is selected?</p> <p>Answer: Annex 5 is a sample of the fixed price subcontract that will be signed with the selected offeror and has been shared only for reference; it should not be filled in and submitted as part of your proposal.</p>	<p>Питання Чи повинні ми заповнити та подати форму Субконтракту з фіксованою ціною (Додаток 5) разом із нашою заявкою до 25 листопада? Чи підписання субконтракту відбудеться лише у випадку, якщо наша пропозиція буде обрана?</p> <p>Відповідь: Додаток 5 - це зразок субконтракту з фіксованою ціною, який буде підписаний з обраним оферентом і надається лише для ознайомлення; його не потрібно заповнювати та подавати як частину вашої пропозиції.</p>
13	<p>Question: Could you please let us know if there are templates available for the technical and price proposals? If templates are not provided, in what format should these proposals be submitted?</p> <p>Answer: Please find attached Microsoft Word templates for the cover letter (Annex 1) and the required certifications (Annex 3). All</p>	<p>Питання: Повідомте, будь ласка, чи є шаблони для технічних та цінових пропозицій? Якщо шаблони не передбачені, в якому форматі повинні бути подані ці пропозиції?</p> <p>Відповідь: Будь ласка, знайдіть у додатку до ЗНП шаблони у форматі Microsoft Word для супровідного листа (Додаток 1)</p>

	<p>other required proposal documents do not have a standard template. Additionally, please refer to RFP Section I.7. Instructions for the preparation of the Proposal and Annex 2 Guide to Creating a Financial Proposal for a Fixed Price Subcontract which consists of several pages of guidance on what to include in the cost/financial proposal.</p>	<p>та необхідних засвідчень (Додаток 3). Всі інші необхідні документи пропозиції не мають стандартного шаблону. Крім того, будь ласка, зверніться до розділу I.7 ЗНП. Інструкції з підготовки пропозиції та Додаток 2 «Вказівки щодо розробки фінансової пропозиції для Субконтракту з фіксованою ціною», який містить кілька сторінок інструкцій щодо того, що необхідно включити до кошторису/фінансової пропозиції.</p>
14	<p>Question: Regarding Annex 1 and Annex 3, should we complete them by editing the PDF files directly, or are there alternative templates available for editing?</p> <p>Answer: Please find attached Microsoft Word templates for the cover letter (Annex 1) and the required certifications (Annex 3). For your convenience, we have made these templates available on Prostir.ua in Word format.</p>	<p>Питання Щодо Додатку 1 та Додатку 3, чи повинні ми заповнювати їх шляхом редагування безпосередньо PDF-файлів, чи існують альтернативні шаблони для редагування?</p> <p>Відповідь: У додатках до ЗНП знаходяться шаблони у форматі Microsoft Word для супровідного листа (Додаток 1) та необхідних засвідчень (Додаток 3). Для зручності ми розмістили зазначені шаблони у форматі Ворд на ресурсі Prostir.ua.</p>
15	<p>Question: It is stated in the instructions that “The Offeror must submit the proposal electronically with up to three (3) attachments (5 MB limit) per email” (page 9 I.3. Offer Submission Requirements section), however here is the list of the annexes that are required to submit a proposal (page 41 of the RFP document): I. Technical Proposal, II. Cost Proposal, III. Copy of registration or incorporation in the public registry, or equivalent document from the government office where the offeror is registered, IV. Copy of company tax registration, or equivalent document, V. Annex 3 - Required Certifications, VI. Annex 1 - Cover Letter. As a result, we have a total of six annexes. Could you please clarify which information is correct and what qualifies as annexes?</p> <p>Answer: We are removing the limit on the number of attachments. At the same time, we draw your attention to the following: 1) According to “I.3. Offer Submission Requirements”, we do not consider archived documents and also do not consider links to</p>	<p>Запитання: В інструкції зазначено, що «Оферент подає пропозицію в електронній формі з не більше, ніж 3 (трима) додатками (максимальний розмір – 5 MB) на один лист електронної пошти» (стор. 9, розділ I.3. Вимоги до подання пропозиції), однак ось перелік додатків, які необхідні для подання пропозиції (стор. 41 документа RFP): I. Технічна пропозиція, II. Цінова пропозиція, III. Копія свідоцтва про реєстрацію або включення до державного реєстру, або еквівалентний документ, виданий державною установою, де зареєстрований оферент, IV. Копія свідоцтва про взяття на податковий облік або еквівалентний документ, V. Додаток 3 - Необхідні сертифікати, VI. Додаток 1 - Супровідний лист. Таким чином, ми маємо загалом шість додатків. Чи не могли б ви роз'яснити, яка інформація є правильною і що вважається додатками?</p> <p>Відповідь: Ми знімаємо обмеження по кількості додатків. Одночасно ми звертаємо вашу увагу на наступне:</p>

	<p>mail services for temporary storage of documents.</p> <p>2) The limit of the CEP mail service is 45 MB (if all attachments together weigh more, such an email will not be received). Your email service may have smaller limits. For example, the most popular Gmail has a limit of 25 MB, and when this limit is exceeded, Gmail automatically creates a temporary storage archive and sends a link to the archive instead of the documents themselves.</p> <p>3.) If you send a very large number of files or files with a large total size (for example, more than 25 MB), there is a higher risk that such an email will not be received and, depending on your email service, you may not receive a notification that the applicant did not receive the email you sent.</p> <p>4.) Therefore, we recommend using services to reduce the volume of PDF documents and services to combine individual pages of PDF documents into composite documents.</p>	<p>1) Згідно з “І.3. Вимоги до подання пропозиції” ми не розглядаємо архівовані додатки і також не розглядаємо лінки на поштові сервіси тимчасового зберігання документів.</p> <p>2) Обмеження поштового сервісу KEY - 45МБ (якщо всі додатки разом важать більше, такий імейл не проходить).</p> <p>2.Ваші поштові сервіси можуть мати менші ліміти. Наприклад, найпопулярніший Gmail має ліміт в 25 МБ, при перевищенні цього ліміту Gmail автоматично створює архів тимчасового зберігання та надсилає лінк на архів замість самих документів.</p> <p>3.) Якщо ви надсилаєте дуже велику кількість фалів чи файли із великим загальним об'ємом (наприклад більше 25МБ), збільшується ризик того, що такий імейл не пройде та, залежно від вашого поштового сервісу ви можете не отримати повідомлення про те, що заявник не отримав відправлений вами імейл.</p> <p>4.) Тому радимо використовувати сервіси для зменшення об'єму ПДФ документів та сервіси для об'єднання окремих сторінок ПДФ-документів в збірні документи.</p>
16	<p>Question: If we are applying for multiple lots, do we need to submit separate letters for each one?</p> <p>Answer: If you mean the cover letter (Annex 1), then the answer is No. Only one cover letter (Annex 1) should be submitted but it should state which lots your company is applying for. Separate technical proposals and cost proposals are required per lot.</p> <p>For letters of support/commitment from businesses, separate letters are needed for each lot to demonstrate specific alignment with the lot's objectives. This does not require that each enterprise providing support be unique across all lots, as the same businesses may express support for multiple lots if relevant.</p>	<p>Питання Якщо ми подаємо заявку на кілька лотів, чи потрібно подавати окремі листи для кожного з них?</p> <p>Відповідь: Якщо ви маєте на увазі супровідний лист (Додаток 1), тоді відповідь ні. Необхідно подати лише один супровідний лист (Додаток 1), але в ньому має бути зазначено, на які лоти подається ваша компанія. Для кожного лоту необхідно подати окремі технічні пропозиції та пропозиції щодо вартості.</p> <p>Щодо листів підтримки/зобов'язань від підприємств, то для кожного лоту потрібні окремі листи, щоб продемонструвати конкретну відповідність цілям лоту. Це не вимагає, щоб кожне підприємство, яке надає підтримку, було унікальним для всіх лотів, оскільки одні й ті ж підприємства</p>

		можуть надавати підтримку по кільком лотам, якщо це доречно.
17	<p>Question: Regarding Lot 2 - could you please specify the type of the education institution for collaboration required for this lot - e.g., university, VET college etc.? Or it can be any education institution?</p> <p>Answer: There are no specific restrictions on the type of educational institution required for Lot 2; it may be a university, VET college, or other educational institution. However, given that the lot focuses on preparing target groups for in-demand jobs through training programs with an emphasis on professional and manual skills, collaboration with a vocational or technical school may be particularly well-suited for this initiative. That said, universities or other institutions could also be considered if they can effectively support the objectives of this lot.</p>	<p>Питання Щодо Лоту 2 - чи не могли б ви уточнити тип навчального закладу для співпраці, необхідного для цього лоту - наприклад, університет, професійно-технічний коледж і т.д.? Чи це може бути будь-який навчальний заклад?</p> <p>Відповідь: Не існує конкретних обмежень щодо типу навчального закладу, необхідного для Лоту 2; це може бути університет, професійно-технічний коледж або інший навчальний заклад. Однак, враховуючи, що Лот зосереджений на підготовці цільових груп до затребуваних професій за допомогою навчальних програм з акцентом на професійні та робітничі навички, співпраця з професійно-технічним навчальним закладом може бути доцільною для цієї ініціативи. Разом з тим, можна також розглянути можливість співпраці з університетами або іншими установами, якщо вони можуть ефективно підтримати цілі цього лоту.</p>
18	<p>Question: Regarding Lot 2 - Is there a specific timeline for the placing at least 100 trained individuals in primarily manual jobs?</p> <p>Answer: Each project is divided into stages within the RFP. Results, including the employment indicator, are distributed according to the individual characteristics of the project. The deadline for the employment indicator is June 30, 2025.</p>	<p>Питання Щодо Лоту 2 - Чи існує конкретний графік працевлаштування щонайменше 100 підготовлених осіб на переважно робітничі спеціальності?</p> <p>Відповідь: Кожен проект розподіляється на етапи в рамках ЗНП. Відповідно до індивідуальних особливостей проекту розподіляються результати, включно з показником працевлаштування. Кінцевий термін зараховування показника по працевлаштуванню - 30 червня 2025 року.</p>
19	<p>Question: In what period of time should trained individuals be employed?</p> <p>Answer: Offerors are expected to have achieved 100% of the target employment rate for each lot by June 30, 2025.</p>	<p>Запитання: Протягом якого періоду часу підготовлені особи повинні бути працевлаштовані?</p> <p>Відповідь: Очікується, що oferenti забезпечать досягнення 100% цільового показника працевлаштування по кожному лоту до 30 червня 2025.</p>

20	<p>Question: The terms and conditions state that examples of projects from before 2019 should be submitted. If the organization is registered in 2021 and has large projects in its portfolio, is it mandatory for the organization to be registered before 2019?</p> <p>Answer: There is no requirement that the offeror's legal entity should be registered before 2019. The requirement is to include projects that took place after 2019 in the portfolio. We also advise you to include the most significant, relevant, and recent projects in the list.</p>	<p>Question: В умовах зазначено що потрібно подати приклади проєктів до 2019 року. Організація зареєстрована в 2021 і має в своєму портфоліо великі проєкти, чи обов'язково аби організація була зареєстрована до 2019 року.</p> <p>Відповідь: Вимоги щодо реєстрації юридичної особи oferenta до 2019 року немає. Є вимога зазначати в портфоліо проєкти, які відбулися після 2019 року. Також ми радимо вам включати до переліку самі значимі, самі релевантні та самі свіжі проєкти.</p>
21	<p>Question: What is the maximum amount of one project within 1 lot?</p> <p>Answer: The maximum amount of one lot is UAH 9,430,000 (equivalent of USD 230,000 in UAH according to CEP current exchange rate as of November 41.00).</p>	<p>Запитання: Яка максимальна сума одного проєкту в межах 1 лоту?</p> <p>Відповідь: Максимальна сума одного лоту 9,430,000 грн (еквівалент 230,000 доларів в гривні за курсом КЕУ станом на листопад 41.00).</p>
22	<p>Question: What is the limit on the requested amount of funding per applicant?</p> <p>Answer: The maximum price of one lot is UAH 9,430,000 (equivalent to USD 230,000 in hryvnia according to CEP exchange rate as of November 41.00). The maximum amount per offeror is calculated by multiplying the number of lots by the maximum amount of one lot.</p>	<p>Запитання: Яким є обмеження по запитуваній сумі фінансування на заявника?</p> <p>Відповідь: Максимальна сума одного лоту 9,430,000 грн (еквівалент 230,000 доларів в гривні за курсом КЕУ станом на листопад 41.00). Максимальна сума на одного oferenta розраховується множенням кількості лотів на максимальну суму одного лоту.</p>
23	<p>Question: Is there a price proposal form available? Or should we use our own structure?</p> <p>Answer: Please refer to Annex 2 Guide to Creating a Financial Proposal for a Fixed Price Subcontract which consists of several pages of guidance on what to include in the cost/financial proposal as well as a sample budget. There are templates for the cover letter (Annex 1) and the required certifications (Annex 3). All other required proposal documents do not have a standard template.</p>	<p>Запитання: Чи наявний бланк цінової пропозиції? Чи нам слід використовувати власну структуру?</p> <p>Відповідь: Будь ласка, зверніться до Додатку 2 «Вказівки щодо розробки фінансової пропозиції для Субконтракту з фіксованою ціною», який містить кілька сторінок з інструкціями щодо того, що потрібно включити до кошторису витрат/фінансової пропозиції, а також зразок бюджету. Є шаблони супровідного листа (Додаток 1) та необхідних засвідчень (Додаток 3). Всі інші необхідні для подання пропозиції документи не мають стандартного шаблону.</p>

24	<p>Question: A state vocational school can apply for a grant. Vocational schools in the general sense are all state educational institutions and have the status of municipal educational institutions. Can all vocational schools apply, or does it have to be a private institution?</p> <p>Answer: State and municipal educational institutions are not eligible to apply as offerors under this RFP. However, private vocational schools or private universities are eligible to participate. For further details, please refer to Section I.4, “Eligibility Requirements.”</p>	<p>Запитання: Державний професійно-технічний навчальний заклад може подавати заявку на грант. ПТНЗ в загальному розумінні всі державні заклади освіти та мають статус комунальних закладів освіти. Чи можуть всі ПТНЗ подавати заявку, чи це має бути приватний статус закладу?</p> <p>Відповідь: Державні та комунальні навчальні заклади не можуть подавати заявки як учасники конкурсу відповідно до цього ЗНП. Проте приватні ПТНЗ або приватні університети мають право брати участь. Для отримання додаткової інформації зверніться до розділу I.4 «Вимоги відповідності».</p>
25	<p>Question: Can the City Council or the Department of the City Council be a partner?</p> <p>Answer: There are no other restrictions on partnerships other than the general restrictions mentioned in I.5. Source of Funding, Authorized Geographic Code, and Source and Origin, there are no restrictions. Therefore, a city council or a city council department can be a partner if they meet the criteria for partnership in terms of the substantive requirements of the lots. At the same time, city councils or their departments or municipal institutions cannot be recipients of the CEP funding.</p>	<p>Запитання: Чи може бути партнером Міська рада чи Департамент МР?</p> <p>Відповідь: Інших обмежень щодо партнерств, окрім загальних обмежень, зазначених в I.5. “Джерело фінансування, дозволений географічний код, джерело та походження”, немає. Тому міська рада чи департамент МР можуть бути партнерами, якщо відповідають критеріям партнерства по суті вимог лотів. При цьому, міські ради чи їх департаменти або комунальні установи не можуть бути отримувачами коштів КЕУ.</p>
26	<p>Question: Can a VET college apply only for Lot 7 or all 8?</p> <p>Answer: There are no formal restrictions on the number of lots that one offeror can apply for. However, we do not accept offers from state and municipal vocational schools. We also advise offerors to carefully analyze the requirements of the lots and compare them with their specialization, experience, capabilities, etc.</p>	<p>Запитання: ПТНЗ може подаватися лише на Лот 7, чи всі 8?</p> <p>Відповідь: Формальних обмежень щодо кількості лотів, на які може податися один oferent, немає. Проте ми не приймаємо пропозиції від державних та комунальних ПТНЗ. Також радимо oferентам уважно аналізувати вимоги лотів та співставляти їх зі своєю спеціалізацією, досвідом, можливостями тощо.</p>
27	<p>Question: Did we understand correctly that if the amount of one lot is 230 thousand dollars, the maximum project budget can be, for example, 210 thousand dollars?</p> <p>Answer: Yes, that's right. The value of the lot can be any according to the proposed technical offer up to UAH 9,430,000 (USD</p>	<p>Запитання: Чи вірно ми зрозуміли, що, якщо сума одного лоту 230 тис. доларів, то максимальний обсяг бюджету проекту може бути, наприклад, 210 тис. доларів?</p> <p>Відповідь: Вартість лоту може бути будь якою відповідно до запропонованої технічної пропозиції в діапазоні до 9,430,000 грн (230,000 доларів в гривні за</p>

	230,000 in UAH according to the CEP rate as of November 41.00)	внутрішнім курсом КЕУ станом на листопад 41.00)
28	<p>Question: Does the applicant have to have valid memorandums of cooperation with businesses at the time of application, or can this be done during the project implementation?</p> <p>Answer: Please see the answer to question #2.</p>	<p>Запитання: Чи мають бути у заявника чинні меморандуми про співпрацю з бізнесами вже на момент подачі заявки, чи це можливо зробити під час реалізації проєкту?</p> <p>Відповідь: Будь ласка, ознайомтесь із відповіддю на питання №2.</p>
29	<p>Question: What codes or keys are required to apply (UEI, DUNE, NAICS, SIC, etc.)?</p> <p>Answer: These codes are not required at the time of submission of the proposal. The codes are required before a subcontract is awarded. For the NAICS Code, organizations can state 541990. For the UEI number, organizations must register to obtain a number, please refer to Annex 4 UEI and SAM Registration Guidance for more information. To ascertain your organization's SIC code, visit the NAICS to SIC crosswalk website, enter the NAICS code and then you will see a list of SIC codes and titles to choose from based on the services that your organization provides.</p>	<p>Відповідь: Які коди чи ключі необхідні для подачі заявки (UEI, DUNE, NAICS, SIC і т. д.)?</p> <p>Відповідь: На момент подачі пропозиції згадані коди не потрібні. Коди необхідні перед укладенням субпідряду. Для коду NAICS організації можуть вказати 541990. Щоб отримати номер UEI, організації повинні зареєструватися, будь ласка, зверніться до Додатку 4 «Інструкція з реєстрації UEI та на ресурсі SAM» для отримання додаткової інформації. Щоб визначити код SIC вашої організації, відвідайте веб-сайт переходу від NAICS до SIC, введіть код NAICS, після чого ви побачите список кодів і назв SIC на вибір, виходячи з послуг, які надає ваша організація.</p>
30	<p>Question: If all members of the project team are Ukrainian citizens, is insurance required and in what form? Should we include insurance in the project budget?</p> <p>Answer: Yes, insurance is required regardless of the nationality of the project team. Offerors should confirm in their proposal that any workers or participants are covered by a local workers compensation insurance plan. If the workers are not covered by a plan in Ukraine, then Offerors will need to obtain a Defense Base Act (DBA) insurance plan. The cost of DBA insurance is billable and will be reimbursed.</p>	<p>Запитання: В разі, якщо всі член команди реалізації проєкту є громадянами України, чи потрібне страхування і в якому вигляді? Чи маємо ми враховувати страхування у бюджеті проєкту?</p> <p>Відповідь: Так, страхування є обов'язковим незалежно від національності членів команди проєкту. Оференти повинні підтвердити у своїй пропозиції, що всі працівники або учасники охоплені місцевим планом страхування від нещасних випадків на виробництві. Якщо працівники не застраховані в Україні, оференти повинні будуть отримати страхування DBA, яка є платною і буде відшкодована.</p>

31	<p>Question: What is the procedure for receiving funds (number of tranches or refinancing)?</p> <p>Answer: The exact answer will depend on the type of subcontract awarded. If a fixed price subcontract (FPSC) is awarded, then it will be deliverable based with costs tied to each deliverable. A subcontractor will need submit deliverables for approval and payments will be processed thereafter. The funds are expected to be disbursed in tranches according to the KPI plan agreed by the parties. The number of tranches will be determined through negotiations in accordance with the lot logic, the KPI plan and other important factors.</p>	<p>Запитання: Яка процедура отримання коштів (кількість траншів чи рефінансування)?</p> <p>Відповідь: Точна відповідь залежатиме від типу субконтракту. Якщо укладається субконтракт із фіксованою ціною (FPSC), то він базуватиметься на результатах, а витрати будуть прив'язані до кожного результату. Субпідрядник повинен буде подати результати на затвердження, після чого будуть проведені платежі. Орієнтовно, кошти будуть виплачуватися траншами відповідно до погодженого сторонами плану досягнення КПІ. Кількість траншів буде визначена шляхом переговорів відповідно до логіки лоту, плану досягнення КПІ та інших важливих факторів.</p>
32	<p>Question: Our team had the following questions:</p> <p>Lot 2 involves submission of applications from industry business associations or cluster organizations, especially in industries whose activities are related to economic recovery.</p> <p>Can an association that works with retailers apply, and will this industry be considered a priority for recovery? In your presentation, the field of services is indicated among the industries. Please clarify if this includes retail?</p> <p>Lot 8 aims to create long-term, part-time employment and employment opportunities for university students within their majors, with a focus on engineering majors, construction, manufacturing and services. This initiative brings together higher education institutions and industry, giving companies the opportunity to hire students for in-demand jobs.</p> <p>Can an industry partnership in the field of audit services and consulting participate in this lot?</p>	<p>Запитання: У нас із командою виникли такі запитання:</p> <p>Лот 2 передбачає подання заявок від галузевих бізнес-асоціацій або кластерних організацій, особливо у галузях, діяльність яких пов'язана з відновленням економіки.</p> <p>Чи може подаватися асоціація, що працює з ритейлерами, чи буде ця галузь вважатися пріоритетною для відновлення? У вашій презентації серед галузей вказано сферу послуг. Уточніть, будь ласка чи включає це ритейл?</p> <p>Лот 8 спрямований на створення довгострокової, часткової зайнятості та можливостей працевлаштування для студентів університетів у межах їхньої спеціальності, з пріоритетом на інженерні спеціальності, будівництво, виробництво та сферу послуг. Ця ініціатива об'єднує вищі навчальні заклади та промисловість, надаючи компаніям можливість наймати студентів на затребувані робочі місця.</p> <p>Чи може у цьому лоті брати участь галузеве партнерство у сфері аудиторських послуг та консалтингу?</p>

	<p>Answer: Associations working in the retail sector may apply for Lot 2. However, please note that the selection process will be competitive, and we will prioritize proposals that align most closely with the RFP's general objectives and Lot 2's specific focus on industries driving economic recovery. While services are included as a priority sector, the primary focus remains on manual jobs and industries essential for economic recovery. We encourage you to apply if you believe your proposal aligns with these objectives.</p> <p>Industry partnerships in fields such as audit services and consulting may apply for Lot 8. However, the selection process will be highly competitive, and we will prioritize proposals that best support the RFP's overall goals, with a specific emphasis on manual and high-demand jobs in sectors like engineering, construction, manufacturing, and services that directly contribute to economic recovery. If your proposal aligns with these objectives, we encourage you to submit it for consideration.</p>	<p>Відповідь: Асоціації, що працюють у секторі роздрібної торгівлі, можуть подавати пропозиції на Лот 2. Однак, будь ласка, зверніть увагу, що процес відбору буде конкурентним, і ми надамо пріоритет пропозиціям, які найбільше відповідають загальним цілям ЗНП та конкретному фокусу Лоту 2 на галузях, що сприяють економічному відновленню. Хоча сфера послуг включена до пріоритетних секторів, основна увага приділяється фізичній праці та галузям, важливим для відновлення економіки. Ми заохочуємо вас подавати заявки, якщо ви вважаєте, що ваша пропозиція відповідає цим цілям.</p> <p>Галузеві партнерства в таких галузях, як аудиторські послуги та консалтинг можуть подавати пропозиції на Лот 8. Однак процес відбору буде дуже конкурентним, і ми надамо пріоритет пропозиціям, які найкраще відповідають загальним цілям ЗНП, з особливим акцентом на робітничі спеціальності та високим попитом у таких галузях, як машинобудування, будівництво, виробництво та послуги, що безпосередньо сприяють економічному відновленню. Якщо ваша пропозиція відповідає цим цілям, ми заохочуємо вас подати її на розгляд.</p>
	<p><u>Section 2: Questions received during proposal conference A on November 7, 2024</u></p>	<p><u>Розділ 2: Питання, отримані під час конференції А 7 листопада 2024 року</u></p>
33	<p>Question: Can you advise whether all KPIs specified in the lot should be achieved? Or is this the minimum, and more is required</p> <p>Answer: We expect at least the achievement of all KPIs specified within the lots.</p>	<p>Запитання: Підкажіть, будь ласка, чи всі KPIs, що зазначені в лоті мають бути досягненні? Чи це мінімум, потрібно більше?</p> <p>Відповідь: Ми очікуємо щонайменше досягнення всіх зазначених в рамках лотів KPI.</p>
34	<p>Question: For the first lot - if there is already an existing HR hub, can they apply? 😊 Or does it have to be completely new?</p> <p>Answer: From the context, we understand that the question refers to Lot 1. The main objective of Lot 1 is to create a community that will meet the qualitative and quantitative</p>	<p>Запитання: По першому лоту - якщо вже є існуючий HR-хаб, то вони можуть подаватись? 😊 Чи має бути повністю новенький?</p> <p>Відповідь: Із контексту ми розуміємо, що питання стосується Лоту 1. Основною задачею Лоту 1 є створення</p>

	characteristics specified in the description of Lot 1. There are no restrictions on new or existing platforms.	спільноти, яка буде відповідати якісним та кількісним характеристикам, що зазначені в описі Лоту 1. Обмежень щодо нових чи існуючих платформ немає.
35	<p>Question: A few months ago, we applied for a grant from USAID AGRI Ukraine to train employees for the logistics sector. We were denied without explaining the reason for the denial, although we have a perfect training program for various workers in the field and three years of experience, having trained more than 1000 specialists.</p> <p>Can we get advice on filling out the grant application? Perhaps we filled out the previous one incorrectly? We do not want to miss this opportunity to work with you.</p> <p>Answer: This RFP is not a grant program but a tender for the procurement of services to achieve certain KPIs. Unfortunately, we cannot provide feedback on your application under another USAID program. Also, during the selection phase, we cannot provide advice and counsel on how to prepare a proposal for this RFP.</p>	<p>Запитання: Кілька місяців тому ми подавалися на грант від USAID АГРІ Україна для навчання працівників для сфери логістики. Нам було відмовлено без пояснення причини відмови, хоча ми маємо досконалу програму навчання різних працівників сфери та трирічний досвід, навчили більше 1000 спеціалістів.</p> <p>Чи можемо отримати консультацію щодо заповнення грантової заявки? Можливо, ми неправильно заповнили попередню? Не хочемо втратити цю можливість для співпраці з вами.</p> <p>Відповідь: Цей ЗНП не є грантовою програмою, а є тендером на закупівлю послуг із досягнення певних КПІ. На жаль, ми не можемо надати зворотній зв'язок по вашій заявці в рамках іншої програми USAID. Також, на етапі відбору ми не можемо надавати консультації та поради для формування пропозиції на цей ЗНП.</p>
36	<p>Question: Insurance. How and why is it mandatory?</p> <p>Answer: CEP is USAID program and worker's compensation is required for work under contracts that are directly funded by the U.S. government. Offerors should confirm in their proposal that any workers or participants are covered by a local workers compensation insurance plan. If the workers are not covered by a plan in Ukraine, then Offerors will need to obtain Defense Base Act (DBA) insurance. The cost of DBA insurance is billable and will be reimbursed.</p>	<p>Запитання: Страхування. Як і для чого обов'язкове?</p> <p>Відповідь: KEY є програмою USAID, і страхування працівників є обов'язковим для виконання робіт за контрактами, які безпосередньо фінансуються урядом США. Оференти повинні підтвердити у своїй пропозиції, що всі працівники або учасники охоплені місцевим планом страхування працівників. Якщо працівники не застраховані в Україні, то оференти повинні будуть отримати страхування відповідно до Закону про страхування громадян США, які виїжджають на роботу за межі країни (DBA). Страхування DBA є платним і буде відшкодовано.</p>

37	<p>Question: How do you see the interaction with other lots?</p> <p>Answer: We recommend that offerors cooperate within different lots (e.g., interaction between lots 1, 3 and 6). Well-planned interaction between lots can enhance the effect of each individual lot and allow for more efficient implementation of the lots. However, interconnection between lots is not a mandatory requirement of the RFP and does not have a decisive impact.</p> <p>It is also up to the offerors to analyze the possible interactions between the lots and given the specifics of each particular idea for the proposal, we expect that different offerors may propose different options for interactions between the lots.</p>	<p>Запитання: Як вбачається взаємодія з іншими лотами?</p> <p>Відповідь: Ми рекомендуємо співпрацю Oferentiv у рамках різних лотів (наприклад, взаємодія між лотами 1, 3 та 6). Якісно спланована взаємодія між лотами може підсилити ефект від кожного окремого лоту та дати змогу більш ефективно реалізувати лоти. Проте взаємодія між лотами не є обов'язковою вимогою ЗНП та не має вирішального впливу.</p> <p>Також Oferenti мають самостійно аналізувати можливу взаємодію між лотами і враховуючи специфіку кожної конкретної ідеї для пропозиції, ми очікуємо, що різні Oferenti можуть пропонувати різні варіанти взаємодії між лотами.</p>
38	<p>Question: Do migrants belong to vulnerable groups?</p> <p>Answer: Within the framework of this RFP, our priority target groups are veterans, persons with disabilities, internally displaced persons, women, and youth. However, migrants are not excluded and may be included in activities if relevant to the project objectives.</p>	<p>Запитання: Чи відносяться мігранти до вразливих груп?</p> <p>Відповідь: В рамках цього ЗНП пріоритетними цільовими групами є ветерани, люди з інвалідністю, внутрішньо переміщені особи, жінки та молодь. Однак, мігранти не виключаються і можуть брати участь у заходах, якщо це відповідає цілям проекту.</p>
39	<p>Question: Lot 6 refers to different vulnerable categories, while the KPI is only about veterans. Please explain.</p> <p>Answer: For further clarification, other paragraphs of the description of this lot refer to IDPs, veterans, people with disabilities, and other vulnerable groups. Therefore, not only veterans, but also representatives of all the above-mentioned groups will be accepted to KPI.</p>	<p>Запитання: Лот 6 стосується різних вразливих категорій, а КПЕ тільки про ветеранів. Поясніть.</p> <p>Відповідь: Для кращого розуміння: в інших абзацах опису цього лоту мова йде про ВПО, ветеранів, людей з інвалідністю, інші вразливі групи населення. Тому в КПІ будуть зараховані не лише ветерани, а представники всіх зазначених вище груп населення.</p>
40	<p>Question: Good afternoon! I have two technical questions, if I may:</p> <p>1. Our cluster is currently implementing a grant project with the support of your program, the Export Alliances project. Do we technically have the opportunity to apply for a lot in this project?</p>	<p>Запитання: Добрий день! Маю два технічних питання, якщо дозволите:</p> <p>1. Наш кластер наразі реалізовує грантовий проект за підтримки вашої програми, проект "Експортні альянси". Чи маємо ми технічну можливість подаватися на лот у цьому проекті?</p>

	<p>2. We have been working on workforce solutions for a long time and have several ready-made projects in cooperation with the Department of Education and several vocational schools. Could our proposal be considered if it partially includes the establishment of a training center (renovation, purchase of equipment)? And, if so, would it be better if the purchased items went to the balance sheet of the college or to the balance sheet of the cluster? Thank you!</p> <p>Answer:</p> <p>1. There is no prohibition on the implementation of several projects at the same time.</p> <p>2. Within the framework of this RFP, we expect to receive technical proposals and solutions to achieve the KPIs in the most efficient way. CEP cannot finance repairs and construction. Also, under the current time and organizational constraints of this RFP, the purchase of equipment is not feasible.</p>	<p>2. Ми уже давно працюємо над рішеннями у питанні робочої сили та маємо декілька готових проєктів у співпраці з Департаментом освіти та кількома професійними училищами. Чи може бути розглянута наша пропозиція, якщо частково вона включає в себе створення тренінгового центру (ремонт, закупівля обладнання)? І, якщо так, то краще, щоб закуплені речі пішли на баланс коледжу чи на баланс кластеру? Дякую!</p> <p>Відповідь:</p> <p>1. Заборони на реалізацію одночасно декількох проєктів немає.</p> <p>2. В рамках цього ЗНП ми розраховуємо отримати технічні пропозиції та рішення для найефективнішого досягнення поставлених КПІ. КЕУ не може фінансувати витрати на ремонти та будівництво. Також, в умовах наявних часових та організаційних обмежень цього ЗНП закупівля обладнання є мало доцільною.</p>
41	<p>Question: Hello. Which lot is suitable for Business and Institution of Professional Pre-Higher Education?</p> <p>Answer: Please see the answer to the previous question (second part of the question).</p>	<p>Запитання: Доброго дня, а який лот підходить під Бізнес та Заклад фахової передвищої освіти?</p> <p>Відповідь: Ознайомтесь, будь ласка, із відповіддю на попереднє питання (друга частина відповіді).</p>
42	<p>Question: Is it necessary to confirm the formed budget, if so, in what form?</p> <p>Answer: You can provide the budget in any form or use the two types of templates provided by us. Please refer to RFP Section I.7. Instructions for the preparation of the Proposal and Annex 2 Guide to Creating a Financial Proposal for a Fixed Price Subcontract which consists of several pages of guidance on what to include in the cost/financial proposal.</p>	<p>Запитання: Чи потрібно підтверджувати сформований бюджет, якщо так то в якому вигляді?</p> <p>Відповідь: Бюджет можна надати у довільній формі або використати надані нами шаблони двох типів. Будь ласка, зверніться до Розділу I.7 ЗНП. Інструкції з підготовки пропозиції та Додаток 2 Вказівки щодо розробки фінансової пропозиції для Субконтракту з фіксованою ціною, який містить декілька сторінок з інструкціями щодо того, що потрібно включити до кошторису/фінансової пропозиції.</p>
43	<p>Question: Do we understand correctly that in case all our specialists are Ukrainian</p>	<p>Запитання: Чи правильно ми розуміємо, що у випадку, коли всі наші спеціалісти є</p>

	<p>nationals and work with us on the basis of commercial contracts, the provision of Section I.11 Insurance and Services is not applicable?</p> <p>Answer: Regarding the mandatory insurance, the RFP contains the following provision: “This clause will not apply if all employees who would perform work under a subcontract are Ukrainian nationals and are all covered under a valid local workers' compensation system.” Offerors should confirm in their proposal that any workers or participants are covered by a local workers compensation insurance plan. If the workers are not covered by a plan in Ukraine, then Offerors will need to obtain a Defense Base Act (DBA) insurance plan. The cost of DBA insurance is billable and will be reimbursed.</p>	<p>громадянами України і співпрацюють з нами на підставі господарсько- правових договорів, положення розділу I.11 Страхування та послуги не застосовне?</p> <p>Відповідь: щодо обов'язково страхування - в умовах тендера вказана умова: «Це положення не застосовується, якщо всі працівники, які виконуватимуть роботу за субконтрактом, є громадянами України і на них поширюється чинне місцеве законодавство про оплату праці». Оференти повинні підтвердити у своїй пропозиції, що всі працівники або учасники охоплені місцевим планом страхування від нещасних випадків на виробництві. Якщо працівники не застраховані в Україні, оференти повинні будуть отримати страхування DBA, яке є платним, і його вартість буде відшкодована.</p>
44	<p>Question: We are creating a Nation of Engineers, we already have 700 graduates in the field of drone and AI engineering. 40% of our students are veterans, 10% are university students. Question: We can provide only basic junior level skills in our training courses in 6 months. Is this enough? If employers agree.</p> <p>Answer: An important factor is the requirements of companies to the level of skills and employment of participants in potential training programs.</p>	<p>Запитання: Ми створюємо Націю Інженерів, маємо вже 700 випускників у сфері інженерії дронів, AI. У нас 40% учнів ветерани, 10% студенти університетів. Питання: ми за 6 місяців можемо надати своїми навчальними курсами тільки базові навички джуніор левела. Чи це достатньо? Якщо роботодавці згодні.</p> <p>Відповідь: Важливим фактором є вимоги компаній до рівня навичок та найму учасників потенційних навчальних програм.</p>
45	<p>Question: Sorry, I might have missed it - if 2 organizations want to apply in partnership, how should it be done de jure?</p> <p>Answer: Offerors may submit their proposals as members of a partnership with other companies or organizations. In such cases, the subcontract will be awarded to the lead company in the partnership. The lead company shall be responsible for complying with all terms and conditions of the subcontract and for entering into all partnership agreements, including division of labor, invoicing, etc., with the other company(s). It is not necessary to register such a partnership in any legal manner, but the different organizations should be ready to</p>	<p>Запитання: Вибачте, я може пропустила — якщо 2 організації хочуть податись в партнерстві, то де-юре як це має відбуватись?</p> <p>Відповідь: Оференти можуть подавати свої пропозиції як учасники партнерства з іншими компаніями або організаціями. У таких випадках субконтракт буде присуджено провідній компанії у партнерстві. Провідна компанія несе відповідальність за дотримання всіх умов субконтракту та укладення всіх партнерських угод, зокрема про розподіл праці, виставлення рахунків тощо, з іншою компанією (компаніями). Для цього не обов'язково у встановленому порядку реєструвати таке партнерство,</p>

	work together to fulfill the terms of the subcontract. The second-tier subcontract between the main subcontractor and the partner will also need to be submitted and approved by CEP.	але різні організації повинні бути готові працювати разом над виконанням умов субконтракту. Субконтракт другого рівня між основним субпідрядником і партнером також повинен бути поданий і затверджений КЕУ.
46	<p>Question: In what form should I confirm the formed budget?</p> <p>Answer: Please refer to Annex 2 Guide to Creating a Financial Proposal for a Fixed Price Subcontract. Please note that additional supporting documents such as quotations or invoices from the offeror's potential suppliers are not required.</p>	<p>Запитання: В якому вигляді підтверджувати сформований бюджет?</p> <p>Відповідь: Ознайомтесь, будь ласка, з Додатком 2 “Вказівки щодо розробки фінансової пропозиції для Субконтракту з фіксованою ціною”. Зверніть увагу, що додаткові підтверджувальні документи на кшталт комерційних пропозицій або рахунків від потенційних постачальників oferenta не потрібні.</p>
47	<p>Question: I'm sorry, it was mentioned at the beginning that you would comment on the presence/absence of templates for proposals. Thank you.</p> <p>Answer: Please find attached Microsoft Word templates for the cover letter (Annex 1) and the required certifications (Annex 3). All other required proposal documents do not have a standard template. Additionally, please refer to RFP Section I.7. Instructions for the preparation of the Proposal and Annex 2 Guide to Creating a Financial Proposal for a Fixed Price Subcontract which consists of several pages of guidance on what to include in the cost/financial proposal.</p>	<p>Запитання: Перепрошую, на початку зазначалось, що ви прокоментуєте наявність/відсутність темплейтів для пропозицій. Дякую.</p> <p>Відповідь: Будь ласка, знайдіть у додатку до ЗНП шаблони у форматі Microsoft Word для супровідного листа (Додаток 1) та необхідних засвідчень (Додаток 3). Всі інші необхідні документи пропозиції не мають стандартного шаблону. Крім того, будь ласка, зверніться до розділу I.7 ЗНП. Інструкції з підготовки пропозиції та Додаток 2 «Вказівки щодо розробки фінансової пропозиції для Субконтракту з фіксованою ціною», який містить кілька сторінок інструкцій щодо того, що необхідно включити до кошторису/фінансової пропозиції.</p>
48	<p>Question: Is it possible to train and immediately employ people in our company? (If we have a department within the company where people work and a training center for this profession has been created on the basis of this department)</p> <p>Answer: Ideally, we envision multiple companies benefiting from this lot. We anticipate that the offeror will partner with one or more educational institutions and with one or more companies, creating a pilot model that can be scaled in the future. While it's not explicitly prohibited by the</p>	<p>Запитання: Чи можна навчати та одразу працевлаштовувати у свою компанію? (Якщо в межах компанії є відділ де люди працюють і на основі цього відділу створений навчальний центр по цій професії)</p> <p>Відповідь: В ідеалі, ми передбачаємо, що кілька компаній отримають вигоду від цього лоту. Ми очікуємо, що oferent буде співпрацювати з одним або кількома навчальними закладами та з однією або кількома компаніями, створюючи пілотну модель, яка може бути</p>

	<p>competition terms to both train and directly employ individuals within the same company, we advise caution to minimize any potential conflict of interest.</p> <p>If the implementing organization is also the only employer(beneficiary) and partnerships with other potential employers are limited, this may be viewed as a conflict of interest. The selection process is competitive, and we will compare proposals to select those that align best with the priorities of the RFP.</p> <p>We encourage you to submit a proposal in the way that you believe best aligns with RFP goals and meets the requirements.</p>	<p>масштабована в майбутньому. Хоча умовами конкурсу прямо не заборонено навчати та безпосередньо працевлаштовувати осіб в одній компанії, ми радимо бути обережними, щоб мінімізувати будь-який потенційний конфлікт інтересів.</p> <p>Якщо організація-виконавець також є єдиним роботодавцем (бенефіціаром), а партнерство з іншими потенційними роботодавцями обмежене, це може розглядатися як конфлікт інтересів. Процес відбору є конкурентним, і ми будемо порівнювати пропозиції, щоб вибрати ті, які найкраще відповідають пріоритетам ЗНП.</p> <p>Ми заохочуємо вас подавати пропозицію таким чином, щоб вона, на вашу думку, найкраще відповідала цілям та вимогам ЗНП.</p>
49	<p>Question: If the number of similar projects is less than 3, will the technical proposal receive 5 points less or be rejected?</p> <p>Answer: Such a proposal will not be rejected, but it may receive fewer points. Please note that in addition to the formal part, we take into account the content of the proposal.</p>	<p>Запитання: Якщо кількість подібних проєктів менше 3-х, то технічна пропозиція отримає на 5 балів менше або буде відхилена?</p> <p>Відповідь: така пропозиція не буде відхилена, проте вона може отримати менше балів. Зверніть увагу, окрім формальної частини ми беремо до уваги змістовну частину пропозиції.</p>
50	<p>Question: Can a person be employed in the Armed Forces of Ukraine in an engineer brigade?</p> <p>Answer: Only employment in the Ukrainian private sector counts towards the employment KPI.</p>	<p>Запитання: Чи може бути людина працевлаштована в ЗСУ в інженерну бригаду?</p> <p>Відповідь: Лише працевлаштування в приватний сектор України зараховується до КРІ по працевлаштуванню.</p>
51	<p>Question: Also, can additional businesses be attracted for employment during the project implementation?</p> <p>Answer: Yes, of course. This is a logical development. We welcome the involvement of partners in the long run.</p>	<p>Запитання: Також питання чи може бути в процесі імплементації проєкту залучено додатково бізнеси для працевлаштування?</p> <p>Відповідь: Так, звичайно. Це логічний розвиток. Ми вітаємо залучення партнерів в довготривалій перспективі.</p>
52	<p>Question: What is the deadline to register for the Proposal Conference B?</p> <p>Answer: The Proposal Conference B will take place on November 18, 2024, from 16:00</p>	<p>Запитання: Який дедлайн реєстрації на Конференцію щодо пропозицій Б?</p> <p>Відповідь: Конференція щодо пропозицій Б відбудеться 18 листопада</p>

	<p>to 18:00 in an online format. Registration will close on the day of the conference at 13:00 - https://forms.gle/UiUzZ2o1KifGZVcv7 . We will send an invitation with a link to the conference to all registrants immediately after the registration closes, i.e. on November 18, 2024, approximately from 13:00 to 15:00 Kyiv time. Please be sure to check the junk/spam folder as well your main inbox.</p>	<p>2024 р з 16:00 до 18:00 в онлайн-форматі. Реєстрація закриється в день конференції в 13:00 - https://forms.gle/UiUzZ2o1KifGZVcv7 . Запрошення із лінком на конференцію ми надішлемо всім зареєстрованим одразу після закриття реєстрації, тобто 18 листопада 2024 орієнтовно з 13:00 до 15:00 за київським часом. Будь ласка, перевірте папку небажаної кореспонденції /спам, а також основну поштову скриньку.</p>
53	<p>Question: How can I get a video recording of the conference, answers to questions and the presentation?</p> <p>Answer: The answers to the questions that we received by email within the deadline and that we received at the first Proposal Conference, and the presentation of the RFP are already publicly available. However, for security reasons, we will not publish the video of the conference itself. If you have any questions, we invite you to the Proposal Conference B (November 18, 2024). Please note that the RFP presentation is intended to provide offerors with a quick overview of the main challenges and objectives of the RFP and does not provide full answers to most questions. Detailed terms and conditions of the RFP can be found on this webpage - https://www.prostir.ua/?grants=request-for-quotations-rfq-for-demand-driven-workforce-development-to-enhance-employment-opportunities-for-veterans-and-vulnerable-groups-with-a-primary-focus-on-sectors-driving-economic-recovery</p>	<p>Запитання: Як можна отримати відеозапис конференції, відповіді на питання та презентацію?</p> <p>Відповідь: Відповіді на питання, які ми отримали у встановлений термін по імейлу, та отримали на першій Конференції щодо пропозицій, та презентація ЗНП вже у відкритому доступі. Проте з міркувань безпеки ми не будемо публікувати відеозапис самих конференції. Якщо у вас є питання, запрошуємо вас на Конференцію щодо пропозицій Б (18 листопада 2024). Звертаємо вашу увагу на те, що презентація ЗНП слугує цілям експрес-ознайомлення Oferentiv із основними викликами та цілями ЗНП і не надає повних відповідей на більшість питань. Детальні умови ЗНП ви знайдете на цій сторінці - https://www.prostir.ua/?grants=request-for-quotations-rfq-for-demand-driven-workforce-development-to-enhance-employment-opportunities-for-veterans-and-vulnerable-groups-with-a-primary-focus-on-sectors-driving-economic-recovery</p>
54	<p>Question: What language can I submit proposals in?</p> <p>Answer: Proposals should be submitted in English per RFP section I.3 Offer Submission Requirements. If organizations submit proposals in another language, the proposals will be considered ineligible.</p>	<p>Запитання: Якою мовою можна подавати пропозиції?</p> <p>Відповідь: Пропозиції повинні бути подані англійською мовою відповідно до розділу I.3 «Вимоги до подання пропозицій» ЗНП. Якщо організації подадуть пропозиції іншою мовою, вони будуть вважатися неприйнятними.</p>