

ЗАПИТ НА НАДАННЯ КОМЕРЦІЙНИХ ПРОПОЗИЦІЙ
№ UKRSAFEMED138A

Назва RFQ (Запиту на надання комерційної пропозиції):	Проведення економічного аналізу моделей оснащення лабораторної мережі для діагностики ВІЛ, ТБ та ВГ
--	--

«Менеджмент Сайенс фор Хелс, Інк.» (MSH), що впроваджує в Україні Проект USAID «Безпечні та доступні ліки» (SAFEMed), запрошує Вас надати комерційну пропозицію відповідно до вимог даного Запиту.

Пропозиції мають бути отримані не пізніше дати та часу, зазначених у наведеній нижче таблиці:

Дата запиту на надання комерційної пропозиції:	22 грудня 2023 року
Кінцева дата для питань:	29 грудня 2023 року до 18:00
Кінцева дата та час надання комерційної пропозиції:	05 січня 2024 року до 18:00
Контактна інформація:	ua-safemed-procure@msh.org kserdiuk@safemedua.org

Повний опис потреб/Технічне завдання/Специфікації**1.1. Вступ**

З метою підтримки діяльності Міністерства охорони здоров'я (МОЗ) у вересні 2017 року Агентство Сполучених Штатів Америки з міжнародного розвитку (USAID) підписало восьмирічний контракт щодо впровадження проекту «Безпечні та доступні ліки» (SAFEMed) з організацією Management Sciences for Health (MSH).

Проект SAFEMed застосовує передові практики у сфері зміцнення системи охорони здоров'я для створення науково обґрунтованих заходів та зміцнення фармацевтичної системи України відповідно до цілей реформи системи охорони здоров'я МОЗ.

Проект SAFEMed має три основні завдання, які направлені на створення сталої системи охорони здоров'я в Україні:

- 1) Зміцнення урядування в фармацевтичному секторі України;
- 2) Оптимізація фінансування фармацевтичного сектору;
- 3) Покращення доступу та забезпечення належного використання лікарських засобів в Україні.

В рамках своєї діяльності проект SAFEMed має на меті підтримати Центр Громадського здоров'я (ЦГЗ) у розробці комплексної стратегії лабораторної діагностики туберкульозу (ТБ), вірусу імунодефіциту людини (ВІЛ) та вірусного гепатиту С (ВГ), яка включатиме регіональне оновлення обладнання з відповідним оновленням лабораторних товарів для закупівлі та включення центрів контролю та профілактики хвороб (ЦКПХ) у процес діагностики.

Для цього планується проведення економічної оцінки різних моделей оснащення лабораторного обладнання (наразі існуючої та альтернативних) на основі картування наявного в країні діагностичного обладнання та розхідних матеріалів до нього. Після проведеного аналізу буде проведено оцінку всіх моделей і вибір найкращої на основі якої буде розроблено рекомендації до

стратегії переоснащення обладнання для раціоналізації закупівлі та оптимізації використання діагностичного обладнання. Оновлена стратегія об'єднає діагностику ТБ, ВІЛ та гепатиту С і розширить доступ пацієнтів до діагностичних послуг і забезпечить обґрунтування економічної ефективності обраної моделі переоснащення лабораторної мережі на основі економічного аналізу.

1.2. Опис послуг

Проведення економічного аналізу моделей оснащення лабораторної мережі для діагностики ВІЛ, ТБ та ВГ. Це включає аналіз наразі існуючої моделі оснащення та аналіз альтернативних моделей:

- реорганізація обладнання (закупівля нового та використання існуючого);
- уніфікація обладнання (використання одного типу обладнання для діагностики ВІЛ, ТБ і ВГ);
- залучення мережі приватних лабораторій (аутсорс).

Економічний аналіз має здійснюватися в розрізі кожного напрямку: ТБ, ВІЛ, ВГ. Кожна модель має бути проаналізована за наступними критеріями:

- 1) обладнання:
 - пропускна спроможність (максимальна)
 - фактична кількість проведених досліджень за видами
 - кількість наявного обладнання (в закладах)/необхідного обладнання (потреби закладів і планові закупівлі)
 - вартість за одиницю при закупівлі або оренді
 - вартість обслуговування 1 одиниці обладнання
- 2) розхідні матеріали (реагенти):
 - типи реагентів
 - вартість за одиницю
 - необхідна кількість на 1 вид дослідження
 - запаси, розрахунок потреб
- 3) логістика зразків:
 - територіальне розташування обладнання в ЗОЗ
 - точки, з яких доставляються зразки
 - вартість доставки зразків.

Додаткові критерії та умови:

- Аналіз наразі існуючої моделі має базуватися на мапуванні (територіальне розташування обладнання) всієї мережі обладнання за 3-ма нозологіями: ВІЛ, ТБ і ВГ.
- Аналіз має враховувати наразі існуючі джерела фінансування для закупівлі (оновлення, обслуговування) обладнання та розхідних матеріалів на національному, регіональному рівнях та рівні закладів, в яких розташоване обладнання (зокрема, держбюджет, донорське фінансування, обласний бюджет, бюджет закладів).
- Аналіз має враховувати реформи в системі охорони здоров'я, зокрема зміни, що відбуваються в мережі закладів (наприклад, формування спроможної мережі).
- Аналіз має здійснюватися на основі всіх доступних даних.

Звіт за проведеним аналізом кожної моделі має бути чітко структурованим, та має містити блоки за напрямками (ВІЛ, ТБ, ВГ) і містити інформацію по всім зазначеним критеріям, для уможливлення подальшого порівняння та оцінки всіх моделей. Попередньо, формат і структура звіту має бути погоджений з замовником.

Також за результатами проведення аналізу всіх моделей, необхідно підготувати узагальнений звіт з описом всіх моделей, що включатиме також основні висновки за результатами проведеного аналізу та презентувати результати замовнику.

Етапи реалізації

Етап 1. Проведення аналізу наразі існуючої моделі оснащення лабораторної мережі для діагностики ВІЛ, ТБ та ВГ (січень-лютий 2024)

- узгодження структури та формату звіту з замовником (до 12.01.2024)*
- надати звіт за результатами проведеного аналізу існуючої моделі оснащення лабораторної мережі для діагностики ВІЛ, ТБ та ВГ (до 16.02.2024)

Етап 2. Проведення аналізу альтернативних моделей оснащення лабораторної мережі для діагностики ВІЛ, ТБ та ВГ (лютий 2024)

- за результатами аналізу альтернативних моделей оснащення лабораторної мережі для діагностики ВІЛ, ТБ та ВГ (реорганізація обладнання; уніфікація обладнання; залучення мережі приватних лабораторій) (до 01.03.2024)

Етап 3. Звітування (березень 2024)

- надати узагальнений звіт за результатами аналізу моделей оснащення лабораторної мережі для діагностики ВІЛ, ТБ та ВГ, що включає опис моделей і основні висновки (до 08.03.2024)
- презентація результатів аналізу моделей оснащення лабораторної мережі для діагностики ВІЛ, ТБ та ВГ замовнику (до 15.03.2024)

** Зазначені дати є орієнтовними та будуть уточнені після підписання угоди та початку робіт.*

Результати

- Структура звіту за результатами аналізу моделей оснащення лабораторної мережі
- Звіт українською мовою за результатами проведеного аналізу існуючої моделі оснащення лабораторної мережі для діагностики ВІЛ, ТБ та ВГ
- Звіти українською мовою за результатами аналізу альтернативних моделей оснащення лабораторної мережі для діагностики ВІЛ, ТБ та ВГ (реорганізація обладнання; уніфікація обладнання; залучення мережі приватних лабораторій)
- Узагальнений звіт українською та англійською мовами за результатами аналізу моделей оснащення лабораторної мережі для діагностики ВІЛ, ТБ та ВГ, що включає опис моделей і основні висновки
- Презентація результатів аналізу моделей оснащення лабораторної мережі для діагностики ВІЛ, ТБ та ВГ (презентація українською та англійською мовами)

1.3. Кваліфікаційні вимоги

Всі учасники мають відповідати наступним кваліфікаційним вимогам:

- Наявність державної реєстрації юридичної особи або ФОП;
- Досвід роботи у сфері проведення якісних досліджень та виконання подібних замовлень не менше 3 років;
- Термін дії пропозиції 30 календарних днів;
- Прийнятні умови оплати (оплата за послуги без ПДВ протягом 10 банківських днів після реалізації кожного етапу).

1.4. Умови оплати та вимоги щодо звільнення від сплати ПДВ Проект SAFEMed має право на податкові пільги і звільняється від сплати ПДВ за товари (роботи, послуги), які закуповуються на митній території України, тому оплата за послуги здійснюється без ПДВ. Претенденти, що є платниками ПДВ, повинні бути готові, в разі акцептування тендерної пропозиції, пройти процедуру звільнення від податку на додану вартість (див. «Вимоги щодо звільнення від сплати ПДВ»).	
Адреса проекту USAID SAFEMed	вул. І.Франка, 3, офіс 29, м. Київ 01030, Україна
Умови оплати:	Безготівковий розрахунок без ПДВ. Оплата протягом 10 банківських днів після реалізації кожного етапу на підставі виставленого рахунку та акту наданих послуг.
Вимоги щодо звільнення від сплати ПДВ	<p>Проект «Безпечні, фінансово доступні та ефективні лікарські засоби для українців (Безпечні та доступні ліки) - SAFEMed» є проектом міжнародної технічної допомоги, який виконується в Україні за фінансової підтримки Агентства США з міжнародного розвитку (USAID), Договір № AID-121-C-17-00004, відповідно до Угоди між Урядом України та Урядом США про гуманітарне та техніко-економічне співробітництво від 7 травня 1992 р. (далі – «Угода»).</p> <p>Проект закуповує товари, роботи і послуги у Переможця конкурсу відповідно до зазначеної вище Угоди та Порядку залучення, використання та моніторингу міжнародної технічної допомоги, затвердженого постановою Кабінету Міністрів України від 15 лютого 2002 р. N 153 (153-2002-п) «Про створення єдиної системи залучення, використання та моніторингу міжнародної технічної допомоги». Вартість таких товарів, робіт і послуг звільняється від податку на додану вартість.</p> <p>Закупівля товарів, робіт і послуг здійснюється коштом проекту міжнародної технічної допомоги та відповідає категорії (типу) товарів, робіт і послуг, зазначених у плані закупівлі.</p> <p>Претенденти, що є платниками ПДВ, повинні бути готові, в разі акцептування тендерної пропозиції, пройти процедуру звільнення від податку на додану вартість.</p> <p>Переможцю надається пакет документів для звільнення його від ПДВ, а саме:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. копія реєстраційної картки проекту, в рамках якого здійснено закупівлю товарів, робіт, послуг, засвідчена печаткою Проекту; 2. копія плану закупівлі, засвідчена печаткою Проекту; 3. копія договору на надання послуг, засвідчена підписом та печаткою Проекту. <p>Додаткові роз'яснення щодо процедури звільнення від сплати ПДВ можуть бути надані бухгалтером Проекту SAFEMed за запитом.</p>

1.5. Подача комерційних пропозицій

Для участі у тендері просимо надати свою пропозицію в електронному вигляді на адресу:
ua-safemed-procure@safemedua.org

Кінцева дата для надання комерційної пропозиції: 05 січня 2024 року до 18:00.

Надані копії документів мають бути розбірливими та якісними. Відповідальність за достовірність наданої інформації в своїй ціновій пропозиції несе учасник.

Усі питання та роз'яснення, які стосуються цього Запиту на надання пропозицій, необхідно надсилати на електронну адресу: ua-safemed-procure@safemedua.org з копією на kserdiuk@safemedua.org

1.6. Зміст комерційної пропозиції

Надіслані пропозиції повинні бути дійсними для розгляду щонайменше впродовж 30 календарних днів. Пропозиції мають подаватися в двох окремих файлах у форматі .pdf та містити таку інформацію:

1. Технічна пропозиція.
2. Цінова пропозиція.

Пропозиції подаються українською мовою.

Технічна пропозиція:

✓ **Необхідні копії документів відповідно до кваліфікаційних вимог:**

- Підтвердження відповідності кваліфікаційним вимогам тендеру (Додаток №1).
- Реєстраційні документи та контактна інформація учасника.

✓ **Портфоліо учасника:**

- Попередній досвід: інформація учасника про досвід роботи у проведенні якісних досліджень в сфері громадського здоров'я та виконання подібних ТЗ не менше 3 років.
- Інформація щодо наявності спеціалістів з відповідною кваліфікацією (резюме основних членів команди) для виконання даного ТЗ для підтвердження спроможності учасника надати послуги.
- Опис запропонованої методології /технічного підходу проведення аналізу.

✓ **Рекомендації:**

- Якщо Ви не надавали послуг для MSH впродовж останніх 3-х років, надайте, будь ласка, контактну інформацію з теперішніх/колишніх замовників для отримання рекомендацій або рекомендаційні листи.
- Інформація учасника про попередній досвід співпраці з міжнародними організаціями, компаніями, проектами міжнародної технічної допомоги (*в разі наявності*).

Комерційна пропозиція:

Інформація щодо вартості послуг учасника, а саме:

- загальний сумарний бюджет;
- деталізований бюджет з розбивкою вартості послуг за кожним етапом реалізації даного ТЗ.

Ціни мають бути запропоновані у гривні без ПДВ.

1.7. Оцінка комерційних пропозицій

Надані комерційні пропозиції оцінюватимуться за наступними критеріями:

Критерії оцінки	Прийнятність/ Максимальна кількість балів
Відповідність кваліфікаційним вимогам	ТАК/НІ
<ul style="list-style-type: none"> - Наявність державної реєстрації юридичної особи або ФОП; - Досвід роботи у сфері проведення якісних досліджень та виконання подібних замовлень не менше 3 років; - Термін дії пропозиції 30 календарних днів; - Прийнятні умови оплати (оплата за послуги без ПДВ протягом 10 банківських днів після реалізації кожного етапу). 	У випадку наявності хоча б однієї відповіді «НІ» пропозиція учасника тендеру виключається з подальшої оцінки
Попередній досвід та спроможність учасника надати послуги згідно зазначеного обсягу робіт	
Чіткий опис запропонованої методології /технічного підходу проведення аналізу, в т.ч.: <ul style="list-style-type: none"> - Відповідність вимогам, чіткість та якість запропонованого технічного підходу - Підтвердження компетенції за критеріями, окресленими в Технічному завданні - Детальні кроки збору, обробки та аналізу даних 	30
Попередній досвід/рекомендації: <ul style="list-style-type: none"> - Портфоліо учасника та підтверджений успішний досвід виконання подібних завдань, надані приклади - Рівень компетентності запропонованої команди - Наявність контактної інформації 3 поточних/колишніх клієнтів або рекомендаційні листи - Досвід співпраці з міжнародними організаціями або проектами технічної допомоги 	40
Вартість послуг	30
Ціна на послуги є раціональною та виправдовує витрати	
Максимальна кількість балів	100

1.8.Робочий Продукт/вимоги до інтелектуальної власності

«Робочий Продукт» має включати всі кінцеві результати та інші дані, інформацію, проекти, ноу-хау, програмне забезпечення, винаходи та іншу матеріальну та інтелектуальну власність на всіх носіях та у всіх формах, що наразі відомі або розроблені в майбутньому або підготовлені під час або в результаті виконання послуг. Підрядник погоджується, що:

1. MSH, або сторона, яку MSH може призначити, може зберігати всі права власності та всі інші права на будь-який Результат Роботи, наданий Підрядником.

2. Робочий Продукт повинен бути одноосібною та ексклюзивною власністю MSH, або будь-якої сторони, яку визначить MSH, та повинен вважатися «роботою, створеною за наймом» під час надання послуг. Він охоплює інтелектуальну власність, яка не вперше була розроблена впродовж або в результаті надання послуг, але яка є складовою будь-якого кінцевого результату, наданого Підрядником для MSH.
3. Якщо права власності на будь-який Робочий Продукт не можуть, в силу дії закону, бути закріплені за MSH, всі права власності та інші права та інтереси на цей Продукт даним документом безвідклично передаються Підрядником MSH або стороні, яку може призначити MSH.
4. Підрядник погоджується вживати всіх інших заходів на обґрунтований запит MSH з метою виконання положень розділу Робочий Продукт/інтелектуальна власність, включаючи, але не обмежуючись, виконанням завдань, реєстрацією авторського права та поданням заявки на патент.

При проведенні тендерів/конкурсів Проект SAFEMed, що впроваджується в Україні організацією MSH, працює за принципом “value for money” – співвідношення ціна-якість, тому жоден з критеріїв не є переважним. Всі цінові пропозиції будуть розглянуті та оцінені за сукупністю критеріїв.

Комерційні пропозиції, подані після зазначеного часу, або такі, що містять неповну інформацію, можуть бути відхилені.

Запит на комерційну пропозицію ніяким чином не зобов'язує SAFEMed до укладання будь-якого контракту. SAFEMed залишає за собою право придбати будь-який або всі з замовлених послуг, змінювати їх кількість в разі потреби, або зовсім відмовитись від них.

Намір здійснити придбання послуги/ товару є офіційним лише за умови надходження письмового замовлення від SAFEMed. SAFEMed не відшкодуватиме кошти, витрачені компанією на підготовку комерційної пропозиції.

Персоналу підрозділу закупівель SAFEMed заборонено надавати будь-який запит або приймати пропозиції щодо комісійних, пов'язаних з наданим замовленням; SAFEMed має процедуру відстеження таких платежів. Прохання не пропонувати та не сплачувати таких комісійних, оскільки це може завершитись відхиленням Вашої комерційної пропозиції. Якщо будь-який представник SAFEMed звернеться до Вас з проханням про такі виплати, прохання сповістити про це на адресу: auditcommittee@msh.org