



ГРОМАДСЬКА СПІЛКА
**МЕРЕЖА
ПРАВОВОГО
РОЗВИТКУ**

13 жовтня 2023 року

Запит на пропозиції № RE.HAVEN/PIN_LDN_2023_9

ГРОМАДСЬКОЇ СПІЛКИ “МЕРЕЖА ПРАВОВОГО РОЗВИТКУ”

на закупівлю

**КОНСУЛЬТАЦІЙНИХ ПОСЛУГ СОЦІОЛОГА-КОНСУЛЬТАНТА В
РАМКАХ РОЗРОБКИ/АКТУАЛІЗАЦІЇ СТРАТЕГІЇ ВІДНОВЛЕННЯ
ТА СОЦІАЛЬНО-ЕКОНОМІЧНОГО РОЗВИТКУ ТРІОХ
ДЕОКУПОВАНИХ ГРОМАД МИКОЛАЇВСЬКОЇ ТА
ХЕРСОНСЬКЛІ ОБЛАСТЕЙ**

Кінцевий термін подачі заявок: **22 жовтня 2023 року до 19:00 за київським часом**



ЗНАЙОМСТВО

Мережа правового розвитку (МПР) – це спілка організацій громадянського суспільства, які сприяють людиноцентричному правосуддю шляхом надання безоплатної правової допомоги, правової просвіти, досліджень, стратегічної адвокації та впровадження інших інструментів посилення правових можливостей з 2009 року.

Сьогодні спілка об'єднує [організації з більшості регіонів України](#). Ці організації, на базі яких створені офіси Мережі, надають населенню базову інформацію з правових питань, активно співпрацюють з місцевим самоврядуванням для дослідження та розв'язання проблем громад, впроваджують альтернативні способи вирішення конфліктів, розвивають громади та місцеве лідерство.

Детальніше за посиланням: <https://ldn.org.ua/>.

1. МЕТА ТА ЗМІСТ ЗАПИТУ

Громадська спілка “Мережа правового розвитку” (далі по тексту Замовник), оголошує відкритий тендер на закупівлю послуг соціолога-консультанта в рамках розробки/актуалізації стратегій відновлення та соціально-економічного розвитку трьох деокупованих громад Миколаївської та Херсонської областей.

Розробка стратегій відновлення та соціально-економічного розвитку деокупованих громад відбудуватиметься в рамках проекту «HAVEN – гуманітарна діяльність через волонтерів, активістів і мережі», що реалізується за сприянням FCDO, з метою надання підтримки територіальним громадам та обласним політичним адміністраціям для координації реагування на виявлені потреби та інтеграції нагальних гуманітарних проблем у довгострокову стратегію соціально-економічного розвитку в Херсонській та Миколаївській областях.

Кінцевий термін подачі заявок: **22 жовтня 2023 року до 19:00 за київським часом.**

Запитання щодо тендера можна надсилати в електронному вигляді за ел.поштою: procurement@ldn.org.ua до **20 жовтня 2023 року**.

В рамках проекту з розробки стратегій відновлення та соціально-економічного розвитку деокупованих громад передбачається виконання таких заходів зі збору даних для кожної громади, що братиме участь у проєкті:

- ознайомлення з даними відкритих джерел та доступних досліджень щодо особливостей соціально-економічного розвитку громади до повномасштабного вторгнення і її станом після деокупації (кабінетне дослідження);



- проведення глибинних інтерв'ю з представниками основних стейкхолдерів, які забезпечують врядування у даній громаді з метою визначення потреб зі стратегічного розвитку територій;
- дослідження потреб та думок трьох цільових груп:
 - мешканців громади, що проживають у ній на момент реалізації проєкту;
 - мешканців громади, що виїхали після початку повномасштабного вторгнення;
 - тих, хто потенційно міг би оселитися у деокупованих громадах (загальнонаціональне дослідження);
- узагальнення та триангуляція матеріалів, отриманих у ході кабінетного дослідження, інтерв'ю зі стейкхолдерами та дослідження серед трьох цільових груп;
 - координація роботи інших соціологів, залучених до виконання окремих компонентів всього соціологічного дослідження

2. ВИМОГИ ТА УМОВИ ЗАПИТУ

Термін дії контракту: листопад 2023 - січень 2024 року.

Завдання для соціолога-консультанта:

- взяти участь у специфікації потреби в даних, необхідних для розробки стратегій відновлення та соціально-економічного розвитку деокупованих громад;
- проаналізувати відкріті джерела та доступні дослідження у частині соціально-демографічних індикаторів для обраних деокупованих громад;
- розробити дизайн дослідження потреб і думок мешканців обраних деокупованих громад (в т.ч. підходи до відбору респондентів та інструментарій для збору даних);
- розробити дизайн дослідження потреб і думок тих мешканців обраних деокупованих громад, що виїхали після початку повномасштабного вторгнення (в т.ч. підходи до відбору респондентів та інструментарій для збору даних);
- допрацювати дизайн дослідження серед представників основних стейкхолдерів, які забезпечують врядування в обраних громадах (в т.ч. підходи до відбору респондентів та інструментарій для збору даних);
- розробити технічне завдання та провести інструктаж для виконавців, що збиратимуть дані (проводитимуть інтерв'ю) на місцях, для кожного дослідницького компонента;
- здійснити опис результатів усіх вищезазначених дослідницьких компонентів проєкту.

Вимоги до соціолога-консультанта:

- Вища соціологічна освіта.
- Досвід розробки дизайнів соціологічних досліджень не менше 3 років.
- Досвід проведення якісних досліджень не менше 3 років.
- Досвід написання аналітичних та звітних матеріалів.



3. ПРАВИЛА ПОДАННЯ ТЕНДЕРНОЇ ПРОПОЗИЦІЇ

Цінові пропозиції повинні бути підготовлені на основі вказівок, викладених у цьому Запиті на пропозиції.

Повні заявки повинні надаватись **українською мовою** в одному екземплярі на електронну пошту procurement@ldn.org.ua із маркуванням: «Тендер № PF.HAVEN/PIN_LDN_2023_9 Консультаційні послуги соціолога-консультанта» не пізніше **19:00, 22 жовтня 2023 року**.

Будь ласка, зверніться до наступних Додатків і використовуйте їх, щоб підготувати свою пропозицію. Ваша пропозиція повинна містити наступне:

- Підписана Тендерна форма, заповнена за зразком та надіслана у форматі .pdf (див. Додаток А)
- Підписана Технічна специфікація, заповнена за зразком та надіслана у форматі .pdf (див. Додаток Б)
- Підписана Фінансова пропозиція, заповнена за зразком та надіслана у форматі .pdf (див. Додаток В)
- Копія витягу з Єдиного державного реєстру юридичних осіб та фізичних осіб-підприємців.
- Копія свідоцтва про реєстрацію платника єдиного податку.
- Резюме.
- Копії документів, які підтверджують наявність вищої освіти.
- Пропозиції до дизайну дослідження, складені в довільній формі.
- Не менше двох прикладів звітів соціологічних досліджень, в яких учасник тендеру був автором чи співавтором.

Важливо!

У разі ненадання вищезазначених обов'язкових документів заявка може вважатися **НЕДІЙСНОЮ** і буде автоматично відхиlena.

Заявки, надіслані на іншу адресу або в іншій формі, ніж це передбачено цим Запитом, або у випадку яких не дотримано належного рівня конфіденційності, або отримані після вказаної дати та часу, **буде відхилено**.

Учасник тендеру несе всі витрати, пов'язані з підготовкою та поданням своєї пропозиції. Заявник не несе відповідальності за ці витрати, незалежно від проведення чи результату тендерного процесу.



ГРОМАДСЬКА СПІЛКА

МЕРЕЖА ПРАВОВОГО РОЗВИТКУ

3.1. ЗМІСТ ТЕНДЕРНОЇ ФОРМИ

Учасник тендеру повинен заповнити дані про себе як учасника тендеру та вказати нижче перелік документів, які він/вона подає до заяви.

Додаток А. Тендерна форма - заповніть, підпишіть та надішліть у форматі .pdf

3.2. ЗМІСТ ТЕХНІЧНОЇ ПРОПОЗИЦІЇ

Учасник тендеру повинен заповнити таблицю, вказавши всю необхідну інформацію про запропоновані послуги.

Додаток Б. Технічна специфікація - заповніть, підпишіть та надішліть у форматі .pdf

3.1. ЗМІСТ ФІНАНСОВОЇ ПРОПОЗИЦІЇ

Учасник тендеру повинен заповнити таблицю, вказавши запропоновані послуги, які будуть надаватись, їх ціну та вартість, а також термін дії фінансової пропозиції. У фінансовій пропозиції потрібно дотримуватись використання одиниці “послуга”.

Фінансова пропозиція подається у валюті гривня.

Додаток В. Фінансова пропозиція - заповніть, підпишіть та надішліть у форматі .pdf

Важливо!

Учасник, який переможе, буде зобов’язаний підтримувати модель запропонованої ціни протягом терміну дії Договору.

4. ПРОЦЕС ТА МЕТОД ОЦІНКИ ЗАЯВОК

Якщо на етапі адміністративної оцінки пропозиції учасник тендеру не відповідає вказаним вимогам, подальша оцінка припиняється.

Критерії оцінки пропозицій:

- Адміністративна оцінка - Наявність повного пакету документів.
- Технічна оцінка - Відповідність Технічній специфікації та наявного досвіду.
- Фінансова оцінка - Прийнятна вартість послуг.



Замовник залишає за собою право:

- зв'язатися з будь-якою компанією чи особою, вказаною постачальником у якості тих, хто надали рекомендацію.
- запросити у підрядника будь-які додаткові або підтверджені дані.
- прийняти будь-яку Заявку повністю або частково.
- вступити у переговори з обраним підрядником.

Реалізацію контракту буде доручено постачальнику, компетенції якого є найвищими, а ціна найнижчою. Пропозиція вважається технічно прийнятною, якщо вона відповідає наступним мінімальним технічним критеріям: усі вищезгадані документи, що повинні супроводжувати Заявку, було надано, запропоновані послуги відповідають необхідним специфікаціям. Крім того, після первинної оцінки заявок з відібраними постачальником будуть проводитися переговори.

5. ЧИННІСТЬ ЗАЯВОК

Заявки повинні зберігати свою чинність **не менше 30 днів** після їх відкриття, якщо інше не передбачено спеціальними умовами та положеннями.

У виняткових випадках, до закінчення терміну дії пропозиції, Заявник може вимагати від учасників торгов продовжити термін дії їхніх пропозицій. Запит та відповідь на нього оформляються письмово. Учасник торгов може відмовитися від продовження терміну дії своєї пропозиції, і в цьому випадку він може відкликати свою пропозицію. Учасник тендера, який погоджується на запит, не зобов'язаний або не має права змінювати свою пропозицію. Усі ціні залишаються фіксованими до закінчення терміну дії пропозиції, до якого укладається договір.

6. УКЛАДАННЯ ДОГОВОРУ

Реалізацію контракту буде доручено постачальнику, який внес технічно прийнятну пропозицію з найнижчою ціною, чиї послуги є прийнятними з комерційної та технічної точки зору, компетенції є найвищими та чия заявка відповідає усім інструкціям, умовам та положенням, наведеним у Запиті на пропозиції, за умови, що заявка є розсудливою і відповідає інтересам Замовника.

З підрядником буде заключено договір, в якому буде детально визначено умови співпраці.