

ЗАПИТ НА НАДАННЯ КОМЕРЦІЙНОЇ ПРОПОЗИЦІЇ (ЗНП) № UKRSAFEMED119A

Назва запиту на надання комерційної пропозиції:	Логістичний аудит і операційний консалтинг: проведення оцінки складу ДП «Укрмедпостач», що знаходиться в процесі поглинання ДП «Медичні закупівлі України», для покращення управління складськими запасами
--	---

«Менеджмент Сайенс фор Хелс, Інк.» (MSH), що впроваджує в Україні Проєкт USAID «Безпечні та доступні ліки» (SAFEMed), запрошує Вас надати комерційну пропозицію відповідно до вимог даного Запиту.

Пропозиції мають бути отримані не пізніше дати та часу, зазначених у наведеній нижче таблиці:

Дата запити на надання комерційної пропозиції:	27 лютого 2023 року
Кінцева дата для питань:	03 березня 2023 року до 18:00
Кінцева дата та час надання комерційної пропозиції:	10 березня 2023 року до 18:00
Контактна інформація:	ua-safemed-procure@safemedua.org

Повний опис потреб/Технічне завдання/Специфікації

1.1. Вступ

З метою підтримки зусиль Міністерства охорони здоров'я України (МОЗ) Агентство США з міжнародного розвитку (USAID) у вересні 2017 року уклало 8-річний контракт з «Менеджмент Сайенс фор Хелс» (MSH) на реалізацію програми «Безпечні, доступні та ефективні ліки для українців» (SAFEMed).

SAFEMed застосовує найкращі практики зміцнення системи охорони здоров'я для створення науково обґрунтованих інтервенцій та зміцнення фармацевтичної системи України відповідно до цілей реформи охорони здоров'я МОЗ.

Проєкт SAFEMed ставить перед собою три основні цілі проєкту, які спрямовані на досягнення сталого розвитку системи охорони здоров'я в Україні:

- 1) Зміцнення управління у фармацевтичному секторі України;
- 2) Оптимізація фінансування фармацевтичного сектору та
- 3) Підвищення доступності та належного використання лікарських засобів в Україні.

Просування інструментів та операцій державних закупівель на центральному та регіональному рівнях є одним з напрямків роботи SAFEMed, який передбачає надання всебічної підтримки МОЗ та ДП «Медичні закупівлі України» (МЗУ). МЗУ є ефективною структурою в системі МОЗ України, яка демонструє високий рівень доброчесності та ефективну роботу. Спираючись на цю позитивну репутацію, МОЗ України прагне розширити повноваження та функції під контролем МЗУ, щоб створити національну організацію повного циклу закупівель та ланцюга поставок.

Наразі проект SAFEMed розпочинає діалог стосовно проведення оцінки складу ДП «Укрмедпостач», що знаходиться в процесі поглинання МЗУ, для покращення управління складськими запасами.

ДП «Укрмедпостач» є державним підприємством МОЗ України, що здійснює зберігання та розвезення в регіони України лікарських засобів та медичних виробів.

Мета:

- скорочення складських витрат;
- скорочення часу складських операцій,
- підвищення точності складського обліку;
- зменшення логістичних помилок;
- збільшення місткості складу (в т.ч. шляхом переобладнання неліцензованої частини складу та отримання на неї ліцензії на провадження господарської діяльності з лікарськими засобами);
- збільшення вантажообігу;
- автоматизація складських процесів.

Очікуваний результат: рекомендації щодо управління складом, розроблені відповідно до найкращих практик управління (план впровадження коригувальних заходів на основі результатів оцінки, включаючи дорожню карту).

В рамках такої роботи проект SAFEMed планує залучити зовнішню компанію для надання таких послуг на контрактній основі за результатами тендеру.

Інформація про ДП «Укрмедпостач»
м. Київ, вул. Березняківська, 29
Загальна площа: 1608,3 кв.м.

Це включає:

- 1) склад, на який наявна чинна ліцензія на здійснення господарської діяльності на оптову торгівлю лікарськими засобами та імпорту лікарських засобів, та ліцензію на зберігання наркотичних лікарських засобів;
- 2) інша частина складу, яка не є ліцензованою, та наразі здається в оренду.

ДП «Укрмедпостач» має власний автопарк, складське обладнання, які також мають бути об'єктом оцінки.

1.2. Опис послуг та обсяги

Нижче наведено орієнтовний перелік послуг, які можуть бути надані для досягнення поставлених цілей. **Учасники тендеру повинні будуть запропонувати власне бачення плану дій та необхідних першочергових кроків за результатами оцінки базової наявної інформації про склад.**

Логістичний аудит. Операційний консалтинг.

- Виявлення вузьких місць в існуючих процесах, отримання необхідної аналітичної інформації для прийняття оперативних рішень в сторону поліпшень, проектування і впровадження сучасних бізнес моделей управління складською логістикою та оптимізації.

- Оцінка існуючої бізнес-моделі складської логістики, структури витрат на утримання і обслуговування. Формування бізнес-моделі для забезпечення самоокупності.
- Аналіз ефективності використання складського персоналу, рівня складського сервісу.
- Аналіз існуючої моделі складського обліку. Оцінка рівня автоматизації складу. Рекомендації по впровадженню систем управління складом - WMS, адаптації існуючих продуктів.
- Перегляд СОП, оптимізація документообігу, рекомендації. Відповідність вимогам національних та міжнародних стандартів складського господарства.
- Аналіз складських операцій, розрахунок потреби складування і визначення потреби додаткового обладнання.
- Визначення пропускної спроможності складу. Оптимізація зберігання на складі ЛЗ, зокрема вакцини, онкопрепарати та донорство, а також наркотичні ЛЗ.
- Рациональне використання площ складу; оптимальне складування продукції; інформація про розташування товарів на складі; інвентаризація без зупинення роботи складу.
- Розробка концепції оптимізації бізнес процесів, оптимізації роботи складського й транспортного господарства тощо.
- Дослідження ключових показників складської логістики. Встановлення КРІ складу та співробітників.

Етапи реалізації проєкту:

Проведення оцінки є пріоритетною задачею, строки початку будуть залежати від часових рамок проведення тендеру та контрактування переможця. Етапи реалізації проєкту повинні бути запропоновані учасниками тендеру.

Період надання послуг:

Орієнтовно: квітень-червень 2023 року.

1.3. Кваліфікаційні вимоги до учасників

Всі учасники мають відповідати наступним кваліфікаційним вимогам:

- Наявність державної реєстрації юридичної особи або ФОП;
- Досвід роботи у сфері логістичного аудиту, операційного консалтингу та оцінки ефективності складських приміщень/підприємств/організацій не менше 5 років;
- Наявність досвіду реалізації подібних проєктів;
- Термін дії пропозиції 60 календарних днів;
- Прийнятні умови оплати (безготівкова оплата за послуги без ПДВ протягом 10 банківських днів після завершення реалізації кожного етапу, підписання актів та виставлення рахунків).

1.4. Умови оплати та вимоги щодо звільнення від сплати ПДВ

Проєкт SAFEMed має право на податкові пільги і звільняється від сплати ПДВ за товари (роботи, послуги), які закуповуються на митній території України, тому оплата за послуги здійснюється без ПДВ. Претенденти, що є платниками ПДВ, повинні бути готові, в разі акцептування тендерної пропозиції, пройти процедуру звільнення від податку на додану вартість (див. «Вимоги щодо звільнення від сплати ПДВ»).

<p>Умови оплати:</p>	<p>Безготівковий розрахунок без ПДВ. Оплата протягом 10 банківських днів після завершення реалізації кожного етапу, підписання актів та виставлення рахунків.</p>
<p>Вимоги щодо звільнення від сплати ПДВ</p>	<p>Проект «Безпечні, фінансово доступні та ефективні лікарські засоби для українців (Безпечні та доступні ліки) - SAFEMed» є проектом міжнародної технічної допомоги, який виконується в Україні за фінансової підтримки Агентства США з міжнародного розвитку (USAID), Договір № AID-121-C-17-00004, відповідно до Угоди між Урядом України та Урядом США про гуманітарне та техніко-економічне співробітництво від 7 травня 1992 р. (далі – «Угода»).</p> <p>Проект закуповує товари, роботи і послуги у Переможця конкурсу відповідно до зазначеної вище Угоди та Порядку залучення, використання та моніторингу міжнародної технічної допомоги, затвердженого постановою Кабінету Міністрів України від 15 лютого 2002 р. N 153 (153-2002-п) «Про створення єдиної системи залучення, використання та моніторингу міжнародної технічної допомоги». Вартість таких товарів, робіт і послуг звільняється від податку на додану вартість.</p> <p>Закупівля товарів, робіт і послуг здійснюється коштом проекту міжнародної технічної допомоги та відповідає категорії (типу) товарів, робіт і послуг, зазначених у плані закупівлі.</p> <p>Претенденти, що є платниками ПДВ, повинні бути готові, в разі акцептування тендерної пропозиції, пройти процедуру звільнення від податку на додану вартість.</p> <p>Переможцю надається пакет документів для звільнення його від ПДВ, а саме:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. копія реєстраційної картки проекту, в рамках якого здійснено закупівлю послуг, засвідчена печаткою Проекту; 2. копія плану закупівлі, засвідчена печаткою Проекту; 3. копія договору на надання послуг, засвідчена підписом та печаткою Проекту. <p>Додаткові роз'яснення щодо процедури звільнення від сплати ПДВ можуть бути надані бухгалтером Проекту SAFEMed за запитом.</p>

1.5. Подача комерційних пропозицій

Для участі у тендері просимо надати свою пропозицію в електронному вигляді на адресу: ua-safemed-procure@safemedua.org до **10 березня 2023 року до 18:00 за місцевим часом**. Надані копії документів мають бути розбірливими та якісними. Відповідальність за достовірність наданої інформації в своїй ціновій пропозиції несе учасник.

Усі питання та роз'яснення, які стосуються цього Запиту на надання пропозицій, необхідно надсилати на електронну адресу: ua-safemed-procure@safemedua.org не пізніше **03 березня 2023 року до 18:00**.

1.6. Зміст пропозиції

Надіслані пропозиції повинні бути дійсними для розгляду щонайменше впродовж 60 календарних днів.

Пропозиції учасників мають містити наступну інформацію:

1. Технічна пропозиція.
2. Комерційна пропозиція.

Технічна пропозиція:

1. Необхідна документація згідно кваліфікаційних вимог:

- Інформація про учасника та дані контактної особи для надання роз'яснень та уточнень;
- Копії реєстраційних документів учасника;
- Підтвердження відповідності кваліфікаційним вимогам (підписана копія Додатку №1).

2. Портфоліо учасника:

- інформація учасника про досвід роботи у сфері логістичного аудиту, операційного консалтингу та оцінки ефективності складських приміщень/підприємств/організацій;
- інформація щодо кваліфікації та наявності спеціалістів для виконання даного проєкту;
- інформація про досвід реалізації аналогічних проєктів;
- інформація про досвід співпраці у сфері логістичного аудиту та консалтингу з державними підприємствами, установами, комунальними підприємствами (*в разі наявності*);
- інформація щодо досвіду співпраці з міжнародними організаціями та/або проєктами міжнародної технічної допомоги (*в разі наявності*).

3. План реалізації проєкту:

- інформація про бачення плану дій та необхідних першочергових кроків за результатами оцінки базової наявної інформації про склад;
- етапи реалізації та строки.

4. Рекомендації:

- якщо Ви не надавали послуг для MSH впродовж останніх 3-х років надайте, будь ласка, 3 рекомендаційні листи або контактну інформацію 3 теперішніх/колишніх замовників для отримання рекомендацій.

Комерційна пропозиція:

- Загальний сумарний бюджет з інформацією про вартість послуг;
- Деталізований бюджет з розбивкою за етапами та/або статтями витрат.

Ціни мають бути запропоновані в гривні без ПДВ.

1.7. Оцінка комерційної пропозиції

Надані комерційні пропозиції оцінюватимуться за наступними критеріями:

Критерії оцінки	Максимальна кількість балів
Відповідність кваліфікаційним вимогам	
<ul style="list-style-type: none"> - Наявність державної реєстрації юридичної особи або ФОП; - Досвід роботи у сфері логістичного аудиту, операційного консалтингу та оцінки ефективності складських приміщень/підприємств/організацій не менше 5 років; - Наявність досвіду реалізації подібних проєктів; - Термін дії пропозиції 60 календарних днів; - Прийнятні умови оплати (безготівкова оплата за послуги без ПДВ протягом 10 банківських днів після завершення реалізації кожного етапу, підписання актів та виставлення рахунків). 	У випадку наявності хоча б однієї відповіді «НІ», комерційна пропозиція буде відхилена
A. Попередній досвід та спроможність учасника надати послуги	
Спроможність учасника надати послуги: оцінка портфоліо учасника та попереднього досвіду	30
Оцінка запропонованого плану дій, етапів, строків реалізації	30
Рекомендації	10
B. Вартість послуг Оцінка комерційної пропозиції відповідно до наданого бюджету	30
Максимальна кількість балів	100

При проведенні тендерів/конкурсів Проєкт SAFEMed, що впроваджується в Україні організацією MSH, працює за принципом “value for money” – співвідношення ціна-якість, тому жоден з критеріїв не є переважним. Всі цінові пропозиції будуть розглянуті та оцінені за сукупністю критеріїв.

Комерційні пропозиції, подані після зазначеного часу, або такі, що містять неповну інформацію, можуть бути відхилені.

Запит на комерційну пропозицію ніяким чином не зобов'язує SAFEMed до укладання будь-якого контракту. SAFEMed залишає за собою право придбати будь-який або всі з замовлених послуг, змінювати їх кількість в разі потреби, або зовсім відмовитись від них. Намір здійснити придбання послуги/товару є офіційним лише за умови надходження письмового замовлення від SAFEMed.

SAFEMed не відшкодуватиме кошти, витрачені компанією на підготовку комерційної пропозиції. Персоналу підрозділу закупівель SAFEMed заборонено надавати будь-який запит або приймати пропозиції щодо комісійних, пов'язаних з наданим замовленням; SAFEMed має процедуру відстеження таких платежів. Прохання не пропонувати та не сплачувати таких комісійних, оскільки це може завершитись відхиленням Вашої комерційної пропозиції. Якщо будь-який представник SAFEMed звернеться до Вас з проханням про такі виплати, прохання сповістити про це на адресу: auditcommittee@msh.org