

1. У липні місяці 2022 р. в Україні стався великий разовий стрибок на 26% офіційного курсу гривні по відношенню до долара США, що виходить за рамки звичайної рентабельності для цієї групи товарів. З урахуванням, що передбачуваний розгляд пропозицій учасників тендеру (до моменту підписання договору, можливо близько 30 днів), термін поставки (максимальний термін 20 робочих днів) та термін оплати до 30 днів - період даного контракту з фіксованою ціною постачальником учасником приблизно 2-3 місяця і в цей період є ризики знову сильного стрибка курсу. Чи може бути розглянутий варіант включення до контракту можливості прив'язки суми контракту до долара США у разі, якщо офіційний курс НБУ буде змінено більш ніж на 5%? Дана пропозиція насправді дає можливість будь-якому постачальнику, який бере участь у даному тендері (і даний товар на 95% вироблено не в Україні, а імпортований), свідомо давати кращу ціну, а не закладати в неї ризики знецінення української гривні і заздалегідь ставити дорожчу ціну у конкурсній пропозиції, хоча сама тендерна процедура і проводиться для того, щоб вибрати найнижчу ціну і це є критерієм вибору постачальника учасника.

Проект намагається якнайшвидше оцінити пропозиції, здійснити виплати постачальнику та не чекати 30 днів, що є стандартним терміном. Усі постачальники знаходяться у рівних умовах та з однаковими ризиками, тому під час формування пропозиції врахуйте необхідні ризики. В договорі, на жаль, немає можливості зробити прив'язку до курсу.

2. Чи дасте Ви і чи є у Вас свідоцтво про акредитацію Кімонікс Інтернешнл Інк. в Україні?

так, Кімонікс та проєкт Зміцнення громадської довіри зазначені у свідоцтві про акредитацію, усі необхідні документи є, переможцю конкурсу проєкт надає копію реєстраційної картки, в рамках якої здійснюється закупівля товарів, робіт і послуг, а також копію плану закупівлі

3. Чи дасте Ви всі офіційні назви та контактні дані кінцевих одержувачів реципієнтів товару в Україні (крім наявних адрес) для оформлення документів пов'язаних з митною процедурою (акредитація кінцевих одержувачів у реєстрі України). чи будете ви сприяти щоб ми проконтролювали що вони все зробили запис у реєстрі, при митному оформленні під пільги потрібно вказувати також окремим рядком реципієнтів.

так, назви кінцевих отримувачів будуть надаватися переможцю конкурсу та будуть зазначені у договорі. 100% гарантувати, що на момент підписання договору/розмитнення в реєстраційну картку проєкту будуть додані грантоотримувачі не можемо. Стосовно: чи будете ви сприяти щоб ми проконтролювали що вони все зробили запис у реєстрі - якщо необхідно - так, але виходячи з моєї практики вистачало листа від проєкту та грантоотримувачам не потрібно було вносити себе до реєстру. Єдина пільга, якщо це так можна назвати, це звільнення від ПДВ постачальника, тому договору та реєстраційних документів

проекту має вистачати. Також проєкт зацікавлений у отриманні товару найшвидше та буде оказувати, у разі необхідності, допомогу постальнику.

Термін внесення грантоотримувачів до реєстраційної картки невідомий, т.я. реєстрація в процесі. на митниці немає бути проблем, т.я. договір із Кімонікс, видаткова буде підписуватись Кімонікс та сплачує товар саме Кімонікс, а не грантоотримувачі.

4. У разі міжнародної доставки наземним транспортом товару в рамках цього договору, чи можна залучати не американського перевізника, а користуватись послугами українського міжнародного перевізника?

так, можливо

5. У разі надання учасником товару еквівалента, не завжди зрозуміло, як буде проводитися оцінка відповідності товару, оскільки характеристик багато і вони у всіх товарів відрізняються. На прикладі генератора: на ньому ключовий параметр потужність кВт вона перераховується за формулою і за аналогією з двигунами згоряння вона зазвичай не ціле значення і округляється. Якщо, наприклад, зазначено у вимогах 5 кВт, чи можна вважати що товар з потужністю 4,5 кВт або 4,9 кВт відповідає цій вимозі? (стандартне округлення 4,5 є 5 до коми)

відповідні технічні фахівці будуть розглядати усі запропоновані моделі на відповідність, тобто чи відповідають або перевищують мінімальні вимоги до технічних характеристик. Як аналог пропонуйте моделі, що, як Ви вважаєте, найкраще відповідають запиту

6. - чи розглядається постачання неповного лоту ? (щоб встигнути в зазначений термін поставки 20р.днів)

Так, можете. Будь ласка, прийміть до уваги, що перевага надаватиметься учасникам, які можуть виконати повний технічний обсяг робіт/постачання товарів, згідно з Оголошенням про тендер. Проте, Кімонікс може надати перевагу учаснику лише частково, або розділити перемогу між різними постачальниками, якщо це відповідатиме найкращим інтересам проєкту UCSI III.

7. - чи можливе збільшення терміну поставки для можливості поставити повний лот ? (якщо так на який термін ?)

Так, можете запропонувати. Запропонований термін буде оцінюватися з точки зору реалізації проєкту, прийнятним стороком є 20 робочих днів, якщо термін постачання буде більше - кожна позиція буде розглядатися окремо.

8. - чи можливі відхилення від зазначених технічних характеристик ?

Так, пропонуйте. Лише відповідні технічні фахівці будуть розглядати усі запропоновані моделі на відповідність, тобто чи відповідають або перевищують мінімальні вимоги до технічних характеристик

9. Просимо пояснити, чи можливо після визначення переможця та після підписання договору змінювати місця поставки, які зазначені в договорі у випадку активних бойових дій в даних місцях поставки? Як ви дієте в даних ситуаціях?

Так, місця доставки можуть змінюватись, якщо необхідно - підписується модифікація до договору.

10. В тендерній документації стосовно закупівлі RFQ#UCBI III-062-1 ви посилаєтесь на розділи 4 та 5. Просимо надати розділи 4 та 5 для можливості участі в даній закупівлі.

Якщо маєте на увазі Розділ 4: Супровідний лист та Розділ 5: Анкета для звітності згідно з вимогами Акту про підзвітність і прозорість фінансування з федеральних джерел (FFATA), то вони є у RFQ#UCBI III-062-1.

Завантажити RFQ#UCBI III-062-1 можете на <https://www.prostir.ua/?grants=tender-na-zakupivlyu-heneratoriv-nasosnoho-obladnannya-ta-elektroinstrumentiv>

11. ТОВ є платниками ПДВ. Як вирішується питання стосовно договорів з постачальниками-платниками ПДВ?

З платниками ПДВ укладаються угоди та проводяться платежі, в договорі та видатковій ПДВ не вказується. Інформація стосовно ПДВ та видаткової зазначена у пункті 9 цього оголошення на тендер та дублюється нижче:

9. Податки та ПДВ: Угода, згідно з якою фінансується ця закупівля, не дозволяє фінансувати будь-які податки, ПДВ, тарифи, мита чи інші збори, встановлені будь-якими чинними законами в країні-партнера. Жодні такі податки, ПДВ, тарифи, мита або збори країни-партнера не сплачуються згідно з договорами, що є результатом цього Оголошення про тендер. Відтак, UCBI III оплачуватиме вартість товарів/послуг без ПДВ.

Компанія Кімонікс Інтернешнл Інк. є виконавцем програм та проектів міжнародної технічної допомоги в Україні відповідно до Угоди між Урядом України та Урядом США про гуманітарне та техніко-економічне співробітництво від 07 травня 1992 року (далі – «Угода») та закуповує товари, роботи і послуги для виконання згаданого проекту міжнародної технічної допомоги, відповідно до зазначеної вище Угоди та Порядку залучення, використання та моніторингу міжнародної технічної допомоги, затвердженого постановою Кабінету Міністрів України від 15 лютого 2002 року N153 (153-2002-п) «Про створення єдиної системи залучення, використання та моніторингу міжнародної технічної допомоги»; вартість таких товарів (робіт, послуг) звільняється від податку на додану вартість (ПДВ).

Закупівля товарів, робіт та послуг здійснюється коштом проекту міжнародної технічної допомоги та відповідає категорії (типу) товарів, робіт та послуг, зазначених у плані закупівель.

Проект надає переможцю тендеру копію реєстраційної картки Проекту, в рамках якої здійснюється закупівля товарів, робіт і послуг, виданої Секретаріатом Кабінету Міністрів України та засвідчену печаткою Проекту, а також копію плану закупівлі або витяг з плану закупівлі, завірені печаткою Проекту.

Учасник тендеру складає в установленому нижче порядку податкову накладну щодо надання товарів (робіт, послуг) з поміткою «Без ПДВ». У податковій накладній зазначається підстава для звільнення від ПДВ (назва Проекту, номер і дата відповідного контракту). Субпідрядник подає до державного податкового органу за своїм місцезнаходженням декларацію з урахуванням зазначених вище операцій та вказує код пільги по податку на додану вартість № 14060049 відповідно до Довідника податкових пільг.

12. Чи будуть розглянуті пропозиції, якщо буде запропоноване обладнання не на всі пункти одного лоту (Наприклад лот 2 має 12пунктів, а нами буде запропоновано -5 пунктів)

Так, можете. Будь ласка, прийміть до уваги, що перевага надаватиметься учасникам, які можуть виконати повний технічний обсяг робіт/постачання товарів, згідно з Оголошенням про тендер. Проте, Кімонікс може надати перевагу учаснику лише частково, або розділити перемогу між різними постачальниками, якщо це відповідатиме найкращим інтересам проекту УСВІ ІІІ.

13. Щодо доставки. Чи влаштовує доставка перевізником - нова пошта, делівері, нічний експрес, САТ до найближчого населеного пункту, де можливо організувати доставку

Так, доставка перевізником влаштує. Де можливо - це має бути адресна доставка.

14. Чи потрібна присутність уповноваженої особи продавця при прийомі товару замовником.

Не потрібна

15. Щодо технічних характеристик занурювальних насосів.

Q_{min} , Q_{max} , H_{min} , H_{max} - не є основними важливими характеристиками насосу, і можуть суттєво відрізнятись у запропонованих аналогів! Основними важливими характеристиками насосу є матеріали виконання, потужність та номінальні робочі характеристики - Q_{nom} , H_{nom} (або "робоча точка"). Яким чином ви будете розглядати аналоги, якщо номінальні параметри будуть відповідати вимогам, або будуть кращі, а Q_{min} , Q_{max} , H_{min} , H_{max} відповідати вимогам не будуть?

Відповідні технічні фахівці будуть розглядати усі запропоновані моделі на відповідність, тобто чи відповідають або перевищують мінімальні вимоги до технічних характеристик

16. Подкажите, пожалуйста, можем ли мы предложить в тендере RFQ#УСВІ ІІІ-062-1 предложить только позиции № 6, 7, 8 согласно лота № 1

Так, можете. Будь ласка, прийміть до уваги, що перевага надаватиметься учасникам, які можуть виконати повний технічний обсяг робіт/постачання товарів, згідно з Оголошенням про тендер. Проте, Кімонікс може надати перевагу учаснику лише

частково, або розділити перемогу між різними постачальниками, якщо це відповідатиме найкращим інтересам проекту UCBI III.

17. З яким спеціалістом можна вести комунікацію стосовно даної закупівлі? Хто уповноважена особа?

вся комунікація щодо тендеру відбувається виключно в письмовій формі за адресою tender@ukrainecbi.com, зазначаючи в темі листа RFQ#UCBI III-062-1, тобто можете продовжити це листування

18. Як буде відбуватися приймання обладнання?

за кількістю, комплектністю та станом. запускати обладнання під час приймання не планується.

19. Де можна переглянути проект договору поставки?

договор відправляється переможцю конкурсу на ознайомлення перед підписанням

20. Чи будете ви розглядати позиції з незначними відхиленнями від запитуваних технічних параметрів?

розглядатися будуть усі запропоновані варіанти

21. Які умови оплати на сьогодні можливі? І чи розглядаєте ви пропозиції постачальників із умовами оплати – 100% передплата?

Стандартні умови оплати Кімонікс - постоплата, але з компанією-переможцем Кімонікс може вести переговори стосовно умов оплати