

Запит на надання пропозиції (ЗНП) № UKRSAFEMED040A

Назва ЗНП:	Постачання та встановлення пристроїв радіочастотної ідентифікації (RFID), або інших аналогічних рішень, як системи відстеження наявності товарно-матеріальних запасів в лікувальних закладах України
-------------------	---

Дата створення ЗНП:	12 січня 2021 року
Кінцева дата та час для запитань:	22 січня 2021 року
Кінцева дата та час подання комерційної пропозиції:	12 лютого 2021 року до 10:00 за київським часом
Контактна інформація:	ua-safemed-procure@safemedua.org

Повний опис потреби/Технічне завдання/Специфікації

Сьогодні лікувальні заклади України відстежують наявність товарно-матеріальних запасів вручну за допомогою низки процесів, які охоплюють фізичний підрахунок та документальне оформлення, на що витрачається багато часу та існує можливість помилок через людський чинник.

Компанія «Менеджмент Сайенсиз фор Хелс Інк.(MSH), яка проваджує в Україні проєкт USAID SAFEMed, запрошує висококваліфікованих постачальників до надання пропозицій щодо впровадження рішень з управління матеріально-технічними ресурсами з використанням технології радіочастотної ідентифікації товару (RFID), або інших аналогічних рішень, з метою відстеження наявності лікарських засобів та медичного обладнання в лікувальних установах України.

Систему буде розроблено для ДП «Медичні закупівлі України» (ДП МЗУ), оскільки МЗУ планує здійснювати ретельний моніторинг коливач у потребі та споживанні товарів пацієнтами, з метою створення ще більш гнучкої та ефективної системи постачання, шляхом запровадження в дію RFID сканерів в лікарнях та лікувальних установах. Україна налічує понад 3000 лікувальних установ, де потенційно може використовуватись така система, але вона буде запроваджуватися поступово як пілотний проєкт, та загальна кількість локацій для її встановлення є невизначеною. Рішення передбачатиме наявність однієї скануючої системи в кожному приміщенні, що вважається однією локацією для зберігання товарно-матеріальних запасів (тобто, кожне приміщення – одна локація), а також в кожній локації, де є можливим автоматичне відстеження всіх упаковок, що надходять або видаються, з метою моніторингу товарно-матеріальних запасів в реальному часі.

ОПИС ПОСЛУГ

1. Впровадження системи управління RFID

- 1.1. Учасники тендеру мають надати Пропозиції з впровадження технології радіочастотної ідентифікації (RFID) з метою надання МЗУ можливості здійснювати моніторинг наявності товарно-матеріальних запасів в реальному часі в усіх лікарнях або інших локаціях надання послуг

в Україні. Як частина Промислового Інтернету речей (IIoT), технологія RFID надає можливість чіткого відстеження важливих об'єктів через центральну базу даних, відкриваючи численні додаткові функціональні можливості.

- 1.2. Учасники мають здійснити повну процедуру збору вимог до впровадження RFID для кожної локації та надати перелік попередніх умов. Це буде включено до вартості послуг, які вони надаватимуть для кожної локації.
- 1.3. Переможець тендеру має здійснити постачання та монтаж всього необхідного обладнання та надати програмні рішення, які уможливають доступ до даних в реальному часі через інформаційні панелі.
- 1.4. Інтегрування з існуючими системами, які задовольняють всім необхідним функціональним вимогам (за їх наявності).
- 1.5. Переможець тендеру має встановити необхідні технічні засоби безпеки для надійного зберігання реєстру запасів та доступу до нього лише для уповноважених осіб.
- 1.6. Кожна локація буде розглядатися в системі як одне місце зберігання запасів в з одним сканером та щонайменше 4 радіочастотами.
- 1.7. Учасник тендеру має надати повний перелік характеристик RFID, які найкращим чином задовольнятимуть потреби централізованого управління товарно-матеріальними запасами в усіх лікарнях та в інших локаціях надання послуг в Україні. Нижче наведений перелік деяких найбільш важливих характеристик RFID:
 - Мітки та електронні носії інформації
 - Вимоги до інформаційної ємності та стандарти структурування даних
 - Змінні зчитування даних, такі як електронне відстеження товарів та радіочастотні мітки лише для зчитування
 - Вибір частот, антен та характеристик датчиків
 - Пристрої зчитування та запитів, обладнання та принтери
 - Бездротові порти та пограничні сервери
 - Мережа та проміжні програмні засоби.
- 1.8. Учасники можуть надати альтернативні, але подібні до RFID рішення; в кінцевому рахунку вони мають забезпечувати аналогічні RFID результати щодо моніторингу наявних товарно-матеріальних запасів в лікарнях та в інших кінцевих локаціях надання послуг.

2. Робочий Продукт / Інтелектуальна власність

- 2.1. «Робочий Продукт» має складатися з усіх результатів робіт та інших даних, інформації, моделей, практичних знань, програмного забезпечення, винаходів та іншої матеріальної та інтелектуальної власності на будь-яких носіях та у будь-яких форматах, які нині відомі чи будуть в майбутньому розроблені або створені впродовж або в результаті виконання даного Контракту та модифікацій до нього. Приймаючи умови даного Контракту, Підрядник визнає, що:
- 2.2. MSH або сторона, яку може призначити MSH, зберігатиме за собою всі права власності на будь-який Робочий Продукт, наданий в рамках даного Контракту
- 2.3. MSH, або сторона, яку призначить MSH, є єдиним ексклюзивним власником Робочого Продукту без сплати роялті, який вважатиметься «роботою, створеною по найму» впродовж виконання даного Контракту. Робочий Продукт охоплює інтелектуальну власність, яка не була вперше

створена впродовж або в результаті виконання даного Контракту, але яка є присутньою у будь-яких результатах робіт, наданих Підрядником MSH в рамках даного Контракту.

2.4. Якщо право власності на будь-який Робочий Продукт не може, згідно з законом, належати MSH, всі права власності, використання та розпорядження Продуктом даним документом безвідклично надаються Підрядником MSH, або тій стороні, яку може призначити MSH.

2.5. Підрядник погоджується вживати всі інші подібні заходи у відповідь на можливий та обґрунтований запит MSH з метою впровадження в дію положень даного Робочого Продукту/вимог до інтелектуальної власності, включаючи, але не обмежуючись виконанням завдань, реєстрацією авторського права та поданням заявок на видачу патенту.

2.6. Підрядник також виступає з запевненнями та гарантіями того, що:

- Робочий Продукт, наданий MSH, не порушує прав будь-якої іншої сторони;
- Підрядник є єдиним власником Робочого Продукту та має всі права та повноваження для укладання даного Контракту;
- Робочий Продукт не був ніде раніше опублікований та ніяких прав стосовно нього надано не було;
- Робочий Продукт не порушує, в цілому або частково, ніяких авторських прав або умов іншого контракту, не містить інформації наклепницького або образливого характеру та не порушує права на охорону приватного життя будь-якої особи.

3. Інші вимоги:

- 3.1. Надання точок доступу (до 40 робочих місць для МЗУ, МОЗ та SAFEMed) до систем для їх використання, з можливістю розширення доступу для персоналу/консультантів, які будуть підготовані до роботи в системі обраним постачальником.
- 3.2. Призначення менеджера по роботі з клієнтами, який володіє українською та англійською, для своєчасного реагування на додаткові запити SAFEMed та який буде сполучною ланкою між клієнтом та департаментами компанії для передання інформації, забезпечення розуміння та своєчасного та точного виконання завдань.
- 3.3. Ознайомлення замовника з іншими сервісами та діями, які можуть сприяти досягненню кращого результату.
- 3.4. Моніторинг бюджету клієнта, пояснення витрат та узгодження нових умов в разі необхідності.
- 3.5. Надання звітів про хід виконання робіт клієнтам та вищому керівництву МЗУ.
- 3.6. Проведення тренінгових сесій для персоналу МЗУ щодо всіх функціональних можливостей системи, а також забезпечення необхідним навчальним посібником та іншими матеріалами.

ПРАВО ВЛАСНОСТІ НА ІНФОРМАЦІЮ

Сторони визнають, що будь-яке програмне та/або апаратне забезпечення, надане Заявником, що виграв тендер, є та залишається власністю «Менеджмент Сайенсиз фор Хелс Інк.»(MSH).

КВАЛІФІКАЦІЙНІ ВИМОГИ

- Компанія повинна мати щонайменше 5 років досвіду в сфері інформаційних технологій (ІТ), зокрема в

розробці систем постачання. • Менеджер для роботи з клієнтом по даному проєкту, який володіє українською та англійською. • Двомовний (англійсько-український) контракт. • Термін дії комерційної пропозиції 90 календарних днів. • Прийнятні умови розрахунків (оплата без ПДВ протягом 10 банківських днів після надання послуг та виставлення рахунку). • Дотримання вимог Розділу 889 Федерального Закону США про асигнування на національну оборону 2019 року. Будь ласка, зверніть увагу на Додаток А. Прохання звернути увагу, що підписана копія Додатку А має бути включена до пакету документів, що подаються на тендер.	
Адреса проєкту USAID SAFEMed	вул. Рейтарська 17, 5-й поверх, офіс 23, Київ, 01030, Україна
Умови оплати:	Безготівковий розрахунок в гривні без ПДВ. Оплата впродовж 5 банківських днів від дати надання послуг, виставлення рахунку та підписання акту виконаних робіт.
	Проєкт «Безпечні, фінансово доступні та ефективні лікарські засоби для українців (Безпечні та доступні ліки)- SAFEMed» є проєктом міжнародної технічної допомоги, який виконується в Україні за фінансової підтримки Агентства США з міжнародного розвитку (USAID), Договір № AID-121-C-17-00004, відповідно до Угоди між Урядом України та Урядом США про гуманітарне та техніко- економічне співробітництво від 7 травня 1992 р. (далі – «Угода»). Проєкт закуповує товари, роботи і послуги Переможця тендеру відповідно до зазначеної вище Угоди та Порядку залучення, використання та моніторингу міжнародної технічної допомоги, затвердженого Постановою Кабінету Міністрів України від 15 лютого 2002 р. N 153 (153-2002-п) «Про створення єдиної системи залучення, використання та моніторингу міжнародної технічної допомоги». Вартість таких товарів, робіт і послуг звільняється від податку на додану вартість. Закупівля товарів, робіт і послуг здійснюється коштом проєкту міжнародної технічної допомоги та відповідає категорії (типу) товарів, робіт і послуг, зазначених у плані закупівель. Тому проєкт SAFEMed сплачує вартість товарів, робіт, послуг без урахування ПДВ. Проєкт надає Переможцю тендеру копію засвідчених печаткою Проєкту плану закупівель згідно з яким здійснюється закупівля товарів, робіт і послуг, а також копію реєстраційної картки Проєкту #3755-03 від 14.07.2020, виданої Кабінетом Міністрів України. Додаткові роз'яснення щодо процедури звільнення від сплати ПДВ можуть бути надані бухгалтером проєкту SAFEMed за запитом.

Перемовини та найкраща остаточна пропозиція

1. Попередня оцінка Заявників: після завершення процесу подання пропозицій на підставі зазначеної вище кінцевої дати тендерний комітет MSH оцінюватиме пропозиції кожного Заявника за критеріями, зазначеними нижче. Всі бали підсумовуються, та Заявники будуть попередньо оцінені за загальною сумою їх балів.
2. Паралельні перемовини та найкраща остаточна пропозиція: MSH планує запросити трьох учасників, які отримали найвищі суми балів, до участі у паралельних перемовинах, впродовж яких MSH надаватиме кожному учаснику будь-яку додаткову інформацію, звертатиметься за більш детальною інформацією щодо покращення пропозиції кожного учасника. Після завершення етапу паралельних перемовин кожному учаснику буде запропоновано переглянути його початкову пропозицію та надати MSH найкращу та остаточну пропозицію (НОП).
3. Оцінка НОП та фінальна оцінка учасників: кожна НОП буде оцінена за сукупністю оціночних критеріїв, зазначених нижче в критеріях оцінки та підлягатиме остаточному ранжируванню за процедурою, що згадувалась вище. Учасник, пропозиція якого набере найвищий бал, отримає письмове запрошення взяти участь у фінальному раунді перемовин для оформлення угоди з MSH. У випадку однакової кількості балів у учасників, вибір переможця відбуватиметься шляхом жеребкування.

Пропозиції, подані до розгляду, мають бути дійсними щонайменше впродовж 90 днів та містити наступну інформацію:

1. Технічна пропозиція (не більше 20 сторінок, не враховуючи супроводжувального листа)

- Повна інформація про учасника, включаючи його фізичну адресу, повну юридичну назву, реєстраційний номер платника ПДВ та копії реєстраційних документів.
- Портфолію компанії: стислий опис відповідного досвіду та резюме проєктного менеджера та іншого ключового персоналу проєкту.
- Контактна інформація щонайменше 3 теперішніх/колишніх клієнтів, які можуть надати рекомендації.
- Інформація щодо співпраці учасника принаймні впродовж 2 (двох) років з урядовими організаціями США (наприклад, з Центром контролю та профілактики захворювань (CDC), з Агентством США з міжнародного розвитку (USAID) або з проєктами міжнародної технічної допомоги) та/або з організаціями держав Співдружності Націй (наприклад, Об'єднаного Королівства) та/або з МОЗ України та/або з підрозділами Міністерства.

2. Комерційна пропозиція (не більше 3 сторінок)

- Даний запит на надання комерційної пропозиції ніяким чином не зобов'язує MSH до укладання будь-якого контракту. MSH залишає за собою право придбати будь-які або всі з замовлених послуг/товарів, або зовсім відмовитись від них, виходячи з інтересів MSH. Намір здійснити придбання послуги/товару є офіційним лише за умови надходження письмового замовлення від MSH. Укладання контракту залежить від наявного фінансування та погодження з донором, якщо це необхідно.
- Цінові опції: всі учасники зазначатимуть для MSH максимально можливу ціну на постачання та встановлення обладнання RFID та відповідних програмних рішень для однієї локації. MSH має право

впроваджувати RFID рішення в будь-якій кількості лікувальних установ, ґрунтуючись на принципі «вартість на лікарню», що охоплюватиме технічне обслуговування та гарантійний період мінімум 1 рік, а також всі необхідні тренінгові матеріали та посібники користувача. Заявники мають окремо подати перелік характеристик та інших доступних сервісів, включаючи технічне обслуговування.

Модуль/Система	Вартість за локацію (менше 500 локацій)	Вартість за локацію (500 та більше локацій)
Постачання та монтаж RFID рішення		
Річне технічне обслуговування		

- *Інші вимоги:* Всі пропозиції мають бути підготовані та подані англійською або обома мовами (англійська та українська) та містити вартість в доларах США.

Пропозиції оцінюватимуться на підставі наступних критеріїв оцінки:

Критерії оцінки	Максимальна кількість балів
A. Технічна Пропозиція	
Здатність задовольнити вимоги технічного завдання	30
Спроможність учасника відповідати всім кваліфікаційним вимогам, зазначених у даному ЗНП: • компанія має принаймні 5 років досвіду у сфері відстеження, консолідування та аналізі відповідних даних на фармацевтичному ринку; • прийнятний досвід, наведений у резюме проєктного менеджера та іншого ключового персоналу проєкту; • наявність менеджера по роботі з клієнтами, який володіє українською та англійською; • наявність двомовного (англійсько-українського) контракту; • прийнятні умови розрахунків (оплата без ПДВ впродовж 10 банківських днів після надання послуг та виставлення рахунку).	5
Досвід роботи/Відгуки • Портфоліо учасника тендеру та попередній успішний досвід виконання подібних завдань; • Рекомендації: контакти трьох теперішніх/колишніх клієнтів/організацій.	5
B. Вартість	60
Принцип оптимальної вартості	
Максимальна загальна кількість балів	100

Переможець тендеру також має надати докази, що співробітники, які знаходяться в Україні та будуть залучені до проєкту, мають дозвіл працювати в Україні. MSH не надаватиме фінансової підтримки на переїзд співробітників.

При проведенні тендерів MSH дотримується принципу «value for money» – «співвідношення ціна-якість», тому жоден з критеріїв не є переважним. Всі цінові пропозиції будуть розглянуті та оцінені за сукупністю критеріїв.

- *Комерційні пропозиції, подані після зазначеного часу, або такі, що містять неповну інформацію, можуть бути відхилені.*
- *Даний Запит на Комерційну Пропозицію ніяким чином не зобов'язує MSH до укладання будь-якого контракту. MSH залишає за собою право придбати будь-яку або всі з замовлених послуг/товарів, змінювати їх кількість в разі потреби, або зовсім відмовитись від них. Намір здійснити придбання послуги/товару є офіційним лише за умови надходження письмового замовлення від MSH. MSH не відшкодуватиме кошти, витрачені вендором на підготовку комерційної пропозиції.*
- *Персоналу підрозділу закупівель MSH заборонено надавати будь-який запит або приймати пропозиції щодо комісійних, пов'язаних з наданим замовленням; MSH має процедуру відстеження таких платежів. Прохання не пропонувати та не сплачувати таких комісійних, оскільки це може завершитись відхиленням Вашої Комерційної Пропозиції. Якщо будь-який представник MSH звернеться до Вас з проханням про такі виплати, прохання сповістити про це на адресу: auditcommittee@msh.org.*

Додаток А: Підтвердження про дотримання вимог Закону США про бюджетні асигнування на національну оборону (NDAA).

Прохання додати до Вашої пропозиції заповнену та підписану копію наведеної нижче сторінки. Якщо Ви не дотримуєтесь вимог розділу 889 NDAA, просимо зауважити, що MSH не зможе розглянути Вашу пропозицію. Пропозиції, надані без даного підтвердження, будуть дискваліфіковані та не підлягатимуть розгляду.

Attestation of NDAA 889 Compliance

We have conducted a review of the devices, components and/or services we are offering to Management Sciences for Health (MSH) in response to this RFQ/RFP and have determined that none of them contain or rely on "covered telecommunications equipment or services" under the John S. McCain National Defense Authorization Act, Section 889 (or the interim rule.)

Prohibited telecommunications and security equipment and services include those designed, developed, manufactured, or supplied by entities listed below or persons affiliated with their ownership or control.

1. Huawei Technologies Company
2. Dahua Technology Company
3. Hangzhou Hikvision Digital Technology Company
4. Hytera Communication Corporation
5. ZTE Corporation
6. Any subsidiary or affiliate of the above entities

Company Name: _____

Responsible Party: _____ Title _____

Signature: _____ Date: _____

Головні положення та вимоги Розділу 889 Закону про бюджетні асигнування на національну оборону

Розділ 889 Закону Джона Маккейна про бюджетні асигнування на національну оборону в 2019 фінансовому році (Публічне право №115-232) накладає обмеження на можливості підрядників державних організацій США укладати договори або використовувати деякі види телекомунікаційного обладнання або послуги виробництва Китаю з міркувань національної безпеки США.

Таке телекомунікаційне обладнання або послуги визначаються як все телекомунікаційне обладнання або послуги, що виготовлені та постачаються Huawei Technologies Company або ZTE Corporation, а також обладнання відеоспостереження та телекомунікаційне обладнання або послуги, що виготовлені та постачаються Hytera Communications Corporation, Hangzhou Hikvision Digital Technology Company, або Dahua Technology Company, або будь-якими дочірніми підрозділами або філіями цих компаній.

Дана заборона розповсюджується на всіх контрагентів державних організацій США, національних та міжнародних, навіть якщо така компанія не продає телекомунікаційне обладнання або послуги саме державним організаціям США. Management Sciences for Health (MSH) як генеральний підрядник має провести доцільне опитування компаній, що постачають телекомунікаційне обладнання та послуги для MSH незалежно від того, чи використовує MSH дане обладнання або послуги в рамках своєї діяльності для державних організацій США.

Якщо MSH як субпідрядник надає будь-яке телекомунікаційне обладнання або послуги підряднику державної організації США, MSH можуть запитати чи підпадає будь-яке з цього обладнання або послуги під заборону Розділу 889. Відповідь на такі запити вимагає від MSH з'ясування питань щодо джерела походження телекомунікаційного обладнання та послуг, що надаються MSH субпідрядниками, постачальниками та виробниками.